

BORA Academy 2025



Team der
BORA Academy

Herzlich Willkommen bei BORA.

Die Marke BORA und ihre Produkte erleben, verstehen und richtig planen, das sind die zentralen Inhalte unserer Trainings. Lebendig, humorvoll und professionell vermitteln wir Ihnen die Besonderheiten der BORA Produkte. Durch eine gesunde Mischung aus Theorie und Praxis werden Inhalte nachhaltig vermittelt.

Im Rahmen der BORA Kochabende erleben Sie unsere Produkte live und können sich selbst von deren Vorteilen überzeugen. Hier finden Sie eine Übersicht aller Trainingsbausteine für 2025.

Wir freuen uns auf Sie!

Welcome to BORA.

Our training sessions focus on getting to know the BORA brand and its products, experiencing them first hand and learning how to use them properly in kitchen planning. We'll tell you all about BORA product features in a lively, fun and professional way, and the training content is delivered effectively using a good mix of theory and practice.

You can experience our products in the flesh at BORA cooking evenings and see their impressive benefits for yourself. Below is an overview of all training modules for 2025.

We look forward to you!

Trainingsinhalte / Content – DE|AT|EN|FR|NL|BE|ES|IT

	Inhalt	
BORA eLessons	Seite	5
Trainings in Raubling		
Trainingsübersicht Raubling	Seite	6
BORA Training für Einsteiger	Seite	7
BORA Neuheiten	Seite	8
BORA X BO Experience	Seite	9
Handelsmarketing	Seite	10
Emotionales Verkaufen	Seite	11
BORA Montage Training	Seite	12
BORA Montage Training on Tour	Seite	13
BORA Training on Tour	Seite	14
BORA Geschäftsführer Training	Seite	15
BORA Ladies Club	Seite	16
BORA Junge Wilde	Seite	17
BORA Experience	Seite	18
Trainings in Herford DE AT NL BE		
Trainingsübersicht Herford	Seite	19
BORA Neuheiten Kompakt	Seite	20
BORA X BO Experience Kompakt	Seite	21
Emotionales Verkaufen Kompakt	Seite	22
BORA Montage Training Kompakt	Seite	23
BORA Experience	Seite	24
Heimat	Seite	75
Kontakt	Seite	76

	Content	
BORA eLessons	page	26
Trainings in Raubling		
Training overview	page	27
BORA Training	page	28
BORA X BO Experience	page	28
BORA CEO Training	page	30
BORA Ladies Club	page	31
BORA Experience	page	32
Trainings in London		
Training overview	page	33
BORA Training Compact for beginners	page	34
BORA Installation Training	page	35
BORA Installation Training on Tour	page	36
BORA Training on Tour	page	37
Home	page	75
Contact	page	76

	Contenu	
BORA eLessons	page	39
Vue d'ensemble des formations	page	40
BORA Training	page	41
BORA X BO Experience	page	42
BORA Training au montage on Tour	page	43
BORA Training on Tour	page	44
BORA Training Directeur général	page	45
BORA Club des femmes	page	46
BORA Experience	page	47
Home	page	75
Contact	page	76

	Contenido	
BORA eLessons	página	56
Resumen de formaciones	página	57
BORA Training	página	58
BORA X BO Experience	página	59
BORA Training para el montaje on Tour	página	60
BORA Training on Tour	página	61
BORA Formación para directores generales	página	62
BORA Formación para señoras	página	63
BORA Experience	página	64
Home	página	75
Contact	página	76

	Inhoud	
BORA eLessons	page	49
Trainingsoverzicht	page	50
BORA Training	page	51
BORA Montage Cursus	page	52
BORA Montage Training on Tour	page	53
BORA Experience	page	54
Home	page	75
Contact	page	76

	Contenuto	
BORA eLessons	página	66
Panoramica sui corsi di formazione	página	67
BORA Training	página	68
BORA X BO Experience	página	69
BORA Training per installatori on Tour	página	70
BORA Training on Tour	página	71
BORA Formazione per direttori generali	página	72
BORA Club femminile	página	73
BORA Experience	página	74
Home	página	75
Contact	página	76

DE | AT



BORA eLessons

Was ist BORA eLessons?

Das BORA eLessons ist die online Plattform für unsere Handelspartner. Ergänzend zu unseren Präsenztrainings finden Sie alle Informationen zu unseren Produkten. Perfekt für Neueinsteiger oder diejenigen, die ihr Wissen auffrischen wollen.

Was bietet BORA eLessons unseren Handelspartnern?

- 1. Flexibles Lernen** Entscheiden Sie selbst, wo und wann Sie Ihr Wissen vertiefen möchten und seien Sie dadurch zeitlich und örtlich vollkommen flexibel.
- 2. Angepasstes Lernen** Bestimmen Sie ihr eigenes Lerntempo und passen Sie Lernbausteine nach Ihren Bedürfnissen an.
- 3. Unabhängiges Lernen** Wählen Sie Ihr eigenes, bevorzugtes und gewohntes Endgerät und arbeiten Sie damit schnell und effektiv.
- 4. Spaß und Überraschungen** Klettern Sie in der Rangliste nach ganz oben. 1x im Monat werden die besten Punktesammler mit einer Überraschung belohnt.

Wie komme ich zu BORA eLessons?

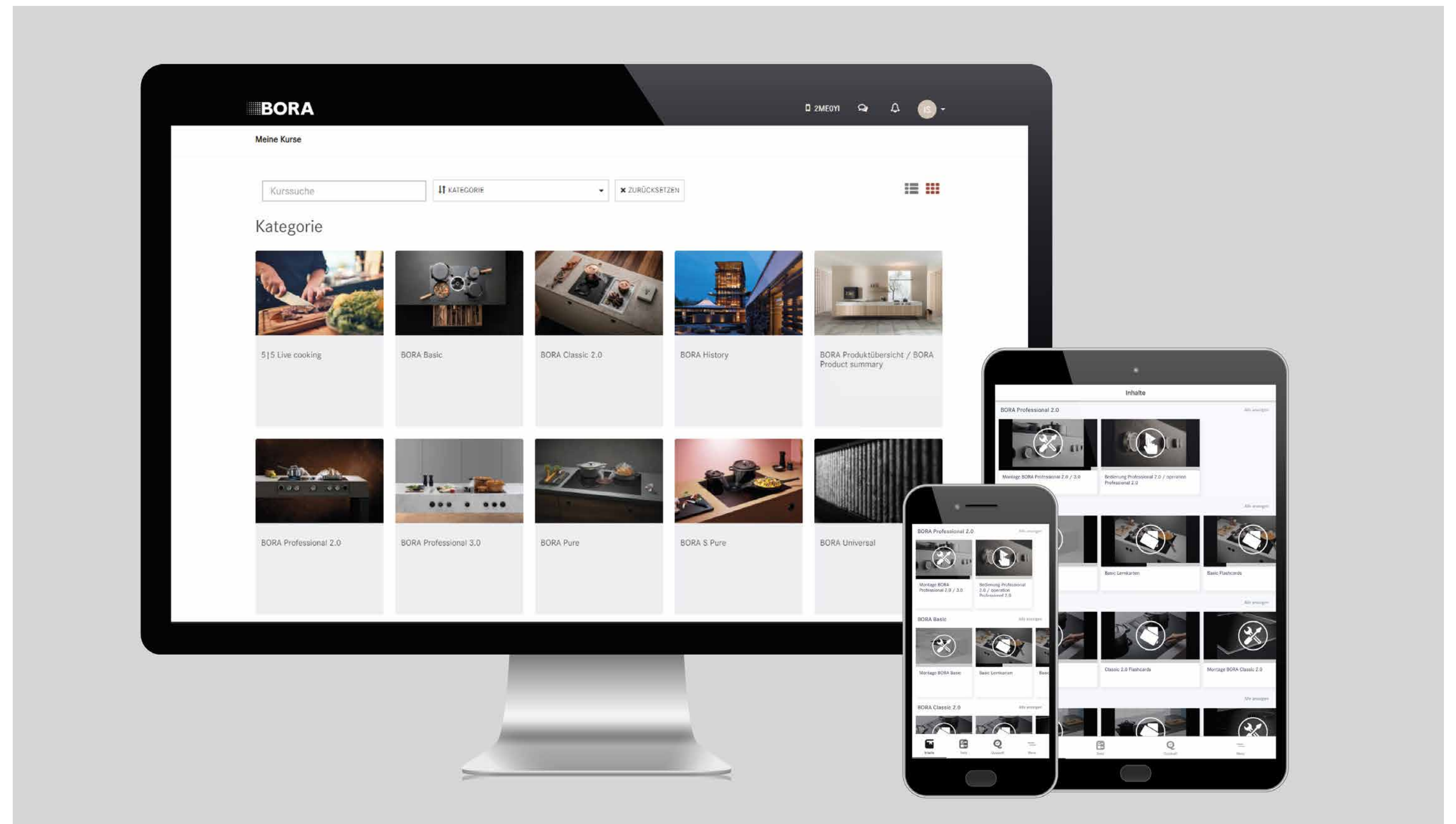
Zugang zur online Lernplattform finden unsere Handelspartner über das BORA PartnerNet oder auch über unsere BORA eLessons Plattform direkt.



BORA PartnerNet



BORA eLessons



Mit einem BORA PartnerNet Zugang, werden Sie ganz bequem mit 2 Klicks vom BORA PartnerNet ins BORA eLessons weitergeleitet (Reiter Academy → BORA eLessons). Sie benötigen keine weiteren Zugangsdaten und können mit Ihren BORA PartnerNet Zugangsdaten einsteigen. BORA PartnerNet: <https://partner.bora.com>

Sofern Sie noch keinen BORA PartnerNet Zugang haben, können Sie sich direkt auf unserer Lernplattform BORA eLessons anmelden. BORA eLessons: <https://elessons.bora.com>

An wen wende ich mich bei Fragen oder wenn ich Zugangsdaten benötige?

E-Mail: elessons@bora.com

Wir wünschen viel Spaß beim Vertiefen und Erweitern Ihres Wissens mit BORA.

Die BORA Academy DE|AT – in Raubling

BORA Training für Einsteiger

Der Einstieg in die Welt von BORA!

Dauer: 2,5 Tage

Ort: Raubling

Zielgruppe: BORA Verkäufer und Planer aus dem Küchenfachhandel, die noch kein BORA Training besucht haben

Seite 7

Handelsmarketing

Kundengewinnung und Kundenbindung!

Dauer: 1,5 Tage

Ort: Raubling

Zielgruppe: BORA Verkäufer und Planer aus dem Küchenfachhandel mit Schwerpunkt Marketing

Seite 10

BORA Montage Training on Tour

Der Monteur als Schlüssel zum Erfolg!

Dauer: 1 Tag

Ort: In Ihrer Nähe oder direkt bei Ihnen vor Ort

Zielgruppe: Küchenmonteure

Seite 13

BORA Ladies Club

Nur für die Damen!

Dauer: 2 Tage

Ort: Raubling

Zielgruppe: BORA Handelspartnerinnen

Seite 16

BORA Neuheiten

Auf dem Laufenden bleiben!

Dauer: 1,5 Tag

Ort: Raubling

Zielgruppe: BORA erfahrene Verkäufer und Planer aus dem Küchenfachhandel, die bereits das BORA Training für Einsteiger besucht haben

Seite 8

Emotionales Verkaufen

Erfolgreicher verkaufen mit allen Sinnen!

Dauer: 1,5 Tage

Ort: Raubling

Zielgruppe: BORA Verkäufer und Planer aus dem Küchenfachhandel, die bereits das BORA Training für Einsteiger besucht haben

Seite 11

BORA Training on Tour

Wir kommen dem Handel entgegen!

Dauer: Individuell

Ort: Direkt bei Ihnen vor Ort

Zielgruppe: BORA Verkäufer und Planer aus dem Küchenfachhandel

Seite 14

BORA Junge Wilde

Nachwuchsförderung!

Dauer: 3 Module, insgesamt 7,5 Tage, in einem Zeitraum von 12 Monaten (2,5 Tage / 2,5 Tage / 2,5 Tage)

Ort: Raubling

Zielgruppe: Junge Wilde Nachwuchskräfte aus dem Küchenfachhandel

Seite 17

BORA X BO Experience

Kochen wie die Profis!

Dauer: 1,5 Tage

Ort: Raubling

Zielgruppe: Kochaffine BORA Verkäufer/Planer/Mitarbeiter aus dem Küchenfachhandel

Seite 9

BORA Montage Training

Der Monteur als Schlüssel zum Erfolg!

Dauer: 1,5 Tage

Ort: Raubling

Zielgruppe: Küchenmonteure

Seite 12

BORA Geschäftsführer Training

Austausch und Inspiration auf Augenhöhe!

Dauer: 2 Tage

Ort: Raubling

Zielgruppe: Geschäftsführer/-innen/Inhaber/-innen/Verkaufsleiter/-innen von BORA Handelspartnern/-innen

Seite 15

BORA Experience

Kommen Sie uns mit Ihrem Team besuchen!

Dauer: Individuell

Ort: Raubling/Niederndorf

Zielgruppe: BORA Handelspartner und deren Mitarbeiter

Seite 18

BORA Training für Einsteiger

Erfahren Sie die Grundlagen zu allen aktuellen BORA Produkten, um erfolgreich verkaufen zu können. Sie erhalten spannende Einblicke in die Erfolgsgeschichte von BORA und erfahren mehr über die Funktionsprinzipien der BORA Produkte, Produktgrundlagen und Planungsdetails. Lernen Sie zudem die Argumente und Marketingwerkzeuge kennen, mit denen Sie Ihre Kunden überzeugen, und erleben Sie die BORA Produkte hautnah bei einem gemeinsamen Kochabend.



Zielgruppe: Verkäufer und Planer aus dem Küchenfachhandel, die noch kein BORA Training besucht haben

Dauer: 2,5 Tage
Tag 1: 15.00 – 22.00 Uhr (inkl. BORA Kochabend)
Tag 2: 09.00 – 22.00 Uhr (inkl. Abendprogramm)
Tag 3: 09.00 – 15.00 Uhr

Ort: BORA Academy in Raubling

Kosten: 150,00 € zzgl. MwSt (inkl. Hotel, Verpflegung, Transfer und ggf. Zug*)
250,00 € zzgl. MwSt (inkl. Hotel, Verpflegung, Transfer, Flug*)

Anmeldung / Termine:

Klicken um direkt zur Anmeldung zu gelangen



Inhalte:

- Unternehmen BORA – die Erfolgsgeschichte der Küchenrevolution inkl. Besuch im Werkhaus
- Grundlagen und Planungsdetails zu den aktuellen BORA Produkten
- Verkaufsargumente erlebbar machen – wertvolle Tipps für den Verkaufsalltag und Antworten auf die häufigsten Kundenfragen
- Vorstellung inspirierender Marketingwerkzeuge für ihr Tagesgeschäft
- Gemeinsamer Kochabend – BORA live erleben!

BORA Neuheiten

Alle BORA Neuheiten auf einen Blick. Erhalten Sie alle Informationen zu unseren aktuellen Messeneuheiten. Von den Produktgrundlagen bis hin zu den Planungsdetails erfahren Sie alles, was für Ihren Arbeitsalltag rund um die BORA Produkte wichtig ist. Lernen Sie zudem die Argumente und Marketingwerkzeuge kennen, mit denen Sie Ihre Kunden begeistern und den Küchenkauf zum individuellen Erlebnis machen. Beim gemeinsamen Kochen erleben Sie die BORA Produktpalette hautnah im Einsatz.



Zielgruppe: BORA erfahrene Verkäufer und Planer aus dem Küchenfachhandel, die bereits das BORA Training für Einsteiger besucht haben

Dauer: 1,5 Tage
 Tag 1: 15.00 – 22.00 Uhr (inkl. BORA Kochabend)
 Tag 2: 09.00 – 15.00 Uhr

Ort: BORA Academy in Raubling

Kosten: 150,00 € zzgl. MwSt (inkl. Hotel, Verpflegung, Transfer und ggf. Zug*)
 250,00 € zzgl. MwSt (inkl. Hotel, Verpflegung, Transfer, Flug*)

Anmeldung / Termine:
 Email: training@bora.com
 Telefon: +49 (0) 80 35 98 40 - 120
 oder direkt bei Ihrem Gebietsverkaufsleiter

Inhalte:

- BORA Update, Grundlagen und Planungsdetails zu den neuen Produkten von BORA
- Gemeinsames Kochen – Produkte live erleben!

BORA X BO Experience

Wie gestalte ich eine perfekte BORA Kochvorführung mit dem BORA X BO? Wie begeistere ich mit dem X BO meine Kunden vom Anfang bis zum Ende? In diesem Intensivtraining geben wir Ihnen hilfreiche Tools und zahlreiche Inspirationen für ein gelungenes Live-Cooking-Event mit dem X BO an die Hand. Zudem erhalten Sie wichtiges Hintergrundwissen über das Unternehmen BORA, die dahinterstehende Philosophie und über das Produkt BORA X BO.



Zielgruppe: Kochaffine BORA Verkäufer/Planer/Mitarbeiter aus dem Küchenfachhandel

Dauer: 1,5 Tage
Tag 1: 15.00 – 22.00 Uhr (inkl. BORA Kochabend)
Tag 2: 09.00 – 15.00 Uhr

Ort: BORA Academy in Raubling

Kosten: 150,00 € zzgl. MwSt (inkl. Hotel, Verpflegung, Transfer und ggf. Zug*)
250,00 € zzgl. MwSt (inkl. Hotel, Verpflegung, Transfer, Flug*)

Anmeldung / Termine:
Klicken um direkt zur
Anmeldung zu gelangen



Inhalte:

- Die Erfolgsgeschichte BORA – das Unternehmen und seine Philosophie
- Produkt Grundlagen und Produkttraining – die Basis für eine Kochvorführung mit X BO
- Die Rolle des Koch(en)s bei BORA – warum „Livecooking“?
- Präsentationstraining und gemeinsames Kochen

Handelsmarketing

Das Auge isst bekanntlich mit. Es ist kein Geheimnis, wie die BORA Produkte gekonnt in Szene gesetzt werden. Mit welchen Marketing-instrumenten arbeitet BORA und welche dieser Werkzeuge sind simpel im eigenen Küchenstudio umsetzbar? Wie erstelle ich das perfekte Reel? Welchen Hashtag verwende ich in meiner Insta-Story und wie schaffe ich Reichweite, um potentielle Kunden zu erreichen? In diesem Training erhalten Sie Tipps und Tricks unserer Marketing-Experten. Beim gemeinsamen Kochabend wird im Workshop aktiv Content kreiert und Sie erhalten einen Überblick über die unterstützenden Marketingartikel für Ihren Verkauf. #boracookingsystems



Zielgruppe: BORA Verkäufer und Planer aus dem Küchenfachhandel mit Schwerpunkt Marketing

Dauer: 1,5 Tage
 Tag 1: 13.00 – 22.00 Uhr (inkl. BORA Kochabend)
 Tag 2: 09.00 – 15.00 Uhr

Ort: BORA Academy in Raubling

Kosten: 150,00 € zzgl. MwSt (inkl. Hotel, Verpflegung, Transfer und ggf. Zug*)
 250,00 € zzgl. MwSt (inkl. Hotel, Verpflegung, Transfer, Flug*)

Anmeldung / Termine:

Email: training@bora.com
 Telefon: +49 (0) 80 35 98 40 - 120
 oder direkt bei Ihrem Gebietsverkaufsleiter

Folgende Fragestellungen werden bearbeitet:

- Wie ist die eigene Identität und wie kann ich sie sichtbar machen?
- Wer ist mein Kunde und wie spreche ich ihn typgerecht an?
- Wie gestalte ich eine stimmige und erlebnisorientierte Customer Journey?

Weitere Themen:

- Best Practice Beispiel aus dem Küchenfachhandel
- Eventformate selbst erleben und anwenden
- Vorstellung relevanter Handelsmarketing Werkzeuge für die eigene Customer Journey
- Erarbeitung eines individuellen Marketingplans

Emotionales Verkaufen

Ihre Stärken im Verkauf weiter auszubauen – das ist der Zweck dieses Trainings für alle Handelspartner und ihre Mitarbeiter, die bereits das BORA Training für Einsteiger besucht haben. Gemeinsam erarbeiten wir, wie Sie Ihren Verkaufsprozess optimieren können. Sie erfahren, wie Sie Ihre Kunden mit allen Sinnen begeistern und so Ihre Abschlussquote erhöhen können, aber auch wie Kunden durch eine direkte Ansprache zu Fans und Empfehlern werden. Darüber hinaus bringen wir Ihr BORA Wissen auf den aktuellen Stand und informieren über Produktneuheiten und Weiterentwicklungen.



Zielgruppe: BORA erfahrene Verkäufer und Planer aus dem Küchenfachhandel, die bereits das BORA Training für Einsteiger besucht haben

Dauer: 1,5 Tage
Tag 1: 15.00 – 22.00 Uhr (inkl. BORA Kochabend)
Tag 2: 09.00 – 15.00 Uhr

Ort: BORA Academy in Raubling

Kosten: 350,00 € zzgl. MwSt (inkl. Hotel, Verpflegung, Transfer und ggf. Zug* und einer persönlichen Insights-Analyse)
450,00 € zzgl. MwSt (inkl. Hotel, Verpflegung, Transfer, Flug* und einer persönlichen Insights-Analyse)

Anmeldung / Termine:
Klicken um direkt zur
Anmeldung zu gelangen



Inhalte:

- Vorstellung aller Produkte und Marketingwerkzeuge
- Typgerecht kommunizieren mit Insights inkl. persönlicher Analyse
- Emotionales Verkaufen mit allen Sinnen

BORA Montage Training

Das BORA Montagetraining macht Sie als Küchenmonteur fit für den Einbau all unserer Produkte. Nach einer kurzen Einführung in die BORA Entwicklungsgeschichte und das aktuelle Produktportfolio zeigt Ihnen ein erfahrener Montagetrainer, alles, was Sie wissen müssen. Lernen Sie, worauf es bei einer fehlerfreien und zeitsparenden Montage unserer Produkte ankommt. Anschließend folgt die praktische Anwendung live an den Produkten. Zusätzlich geben wir Ihnen noch hilfreiche Antworten auf die häufigsten Kundenfragen an die Hand.



Zielgruppe: Küchenmonteure

Dauer: 1,5 Tage
Tag 1: 15.00 – 22.00 Uhr (inkl. BORA Kochabend)
Tag 2: 09.00 – 15.00 Uhr

Ort: BORA Academy in Raubling

Kosten: kostenfrei (inkl. Verpflegung, Transfer, Hotel)
150,00 € zzgl. MwSt (inkl. Verpflegung, Zug/Flug, Transfer, Hotel*)

Anmeldung / Termine:
Klicken um direkt zur
Anmeldung zu gelangen



Inhalte:

- Unternehmen BORA – Entwicklung einer Marke
- Die Rolle des Monteurs als Schlüssel zum Erfolg
- Der Monteur als Markenbotschafter, Dienstleister und Verkäufer
- BORA Produktgrundlagen als sichere Basis
- Kommunikation mit dem Endkunden - Antworten auf die häufigsten Kundenfragen
- Produktdetails live am Produkt – hands on!

BORA Montage Training on Tour

Wir kommen Ihnen entgegen! Denn unsere Montagetrainer bieten Workshops für Küchenmonteure auch in Ihrer Nähe an.

Wann und wo wir mit unserem Sprinter Halt machen, erfahren Sie über [erfahren Sie über https://academy.bora.com/de](https://academy.bora.com/de). Zudem vermitteln die erfahrenen Montagetrainer das nötige Basiswissen für die Kommunikation mit dem Kunden: von einer Einführung in die Unternehmensentwicklung über Produktgrundlagen bis hin zu Antworten auf die häufigsten Kundenfragen.



Zielgruppe: Küchenmonteure

Dauer: 1 Tag
09.00 – 16.00 Uhr

Ort: In Ihrer Nähe oder direkt bei Ihnen vor Ort

Kosten: Kostenfrei

Anmeldung / Termine:
Klicken um direkt zur
Anmeldung zu gelangen



Inhalte:

- Unternehmen BORA – Entwicklung einer Marke
- Die Rolle des Monteurs als Schlüssel zum Erfolg
- Der Monteur als Markenbotschafter, Dienstleister und Verkäufer
- BORA Produktgrundlagen als sichere Basis
- Kommunikation mit dem Endkunden – Antworten auf die häufigsten Kundenfragen
- Produktdetails live am Produkt – hands on!

BORA Training on Tour

BORA kommt dem Handel entgegen. BORA gestaltet mit Ihnen gemeinsam ein Training nach Ihren Wünschen und Vorstellungen das perfekt auf Ihre Bedürfnisse zugeschnitten ist. Von Produkttrainings über emotionales Verkaufen bis hin zu kleinen Kochvorführungen ist alles möglich. Gestalten Sie mit uns Ihr perfektes BORA Training, Ihren persönlichen Maßanzug.



Zielgruppe: BORA Verkäufer und Planer aus dem Küchenfachhandel

Dauer: Individuell

Ort: Direkt bei Ihnen vor Ort

Kosten: Kostenfrei

Anmeldung / Termine:

Email: training@bora.com

Telefon: +49 (0) 80 35 98 40 - 120

oder direkt bei Ihrem Gebietsverkaufsleiter

Inhalte:

Individuell nach Vereinbarung

BORA Geschäftsführer Training

Mit diesem Training wenden wir uns an Inhaber, Geschäftsführer sowie Verkaufsleiter, die die Geschäfte verantworten. Die Grundlage des Workshops bildet die Philosophie von BORA Gründer und Küchenstudioinhaber Willi Bruckbauer: „Die Erfolgsfaktoren im Handel – Wer sich wirklich differenziert, hat keine Konkurrenz.“ Sie erfahren, wie Sie die Marke BORA für Ihre Zwecke nutzen und so Ihren Verkaufserfolg ausbauen können. Zudem frischen wir Ihr BORA Wissen auf.



Zielgruppe: Geschäftsführer /-innen / Inhaber /-innen / Verkaufsleiter /-innen von BORA Handelspartnern /-innen

Dauer: 2 Tage
Tag 1: 15.00 – 22.00 Uhr (inkl. BORA Kochabend)
Tag 2: 09.00 – 22.00 Uhr (inkl. Abendprogramm)
Tag 3: individuelle Abreise

Ort: BORA Academy in Raubling

Kosten: 150,00 € zzgl. MwSt (inkl. Hotel, Verpflegung, Transfer, ggf. Zug*)
250,00 € zzgl. MwSt (inkl. Hotel, Verpflegung, Transfer, Flug*)

Anmeldung / Termine:

Email: training@bora.com
Telefon: +49 (0) 80 35 98 40 - 120
oder direkt bei Ihrem Gebietsverkaufsleiter

Inhalte:

- Erfolgsfaktoren im Handel – wer sich wirklich differenziert, hat keine Konkurrenz.
- Erfolgsfaktor Marke – Rückenwind nutzen
- Besuch des Standortes Niederndorf
- Gemeinsamer Kochabend
- Vorstellung aller Produktneuheiten
- Vorstellung der BORA Academy – Werkzeuge der Personalentwicklung
- Im Austausch mit dem BORA Vertrieb – wo geht die Reise hin und was braucht der Handel?

BORA Ladies Club

Frauen führen, denken, kommunizieren, entscheiden und (ver)kaufen anders als Männer. Nutzen Sie diese Erkenntnis als Bereicherung für Ihre Arbeit! Im speziell für Handelspartnerinnen entwickelten BORA Ladies Club erhalten Sie das Rüstzeug dafür. Nutzen Sie Ihr Potenzial als Frau in der Küchenbranche, bauen Sie Ihre Stärken im Verkauf aus und profitieren Sie davon! Darüber hinaus informieren wir über sämtliche BORA Produktneuheiten und Weiterentwicklungen.



Zielgruppe: Geschäftsführerinnen / Inhaberinnen / Verkaufsleiterinnen von BORA Handelspartnerinnen

Dauer: 2 Tage
 Tag 1: 15.00 – 22.00 Uhr (inkl. BORA Kochabend)
 Tag 2: 09.00 – 22.00 Uhr (inkl. Abendprogramm)
 Tag 3: individuelle Abreise

Ort: BORA Academy in Raubling

Kosten: 350,00 € zzgl. MwSt. (inkl. Hotel, Verpflegung, Transfer, ggf. Zug* und einer persönlichen Insights-Analyse)
 450,00 € zzgl. MwSt. (inkl. Hotel, Verpflegung, Transfer, Flug* und einer persönlichen Insights-Analyse)

Anmeldung / Termine:

Email: training@bora.com
 Telefon: +49 (0) 80 35 98 40 - 120
 oder direkt bei Ihrem Gebietsverkaufsleiter

Inhalte:

- Vorstellung aller Produkte und Marketingwerkzeuge
- Typisch Frau! Typisch Mann!
Typgerecht kommunizieren mit Insights
- Erfolgsfaktor Marke – Rückenwind nutzen
- Besuch des Standortes Niederndorf

BORA Junge Wilde

Nachwuchsförderung für den Küchenfachhandel

Mit unserem Förderprogramm machen wir junge Nachwuchskräfte fit für den Job im Küchenfachhandel. Das Ziel: Kompetenzen in den Bereichen Kommunikation, Führung, Strategie und Verkauf auszubauen. Dabei durchlaufen Sie die einzelnen Module in einer Gruppe mit max. zwölf Teilnehmern in vergleichbaren Positionen, umrahmt von einem erlebnisorientierten Programm. In intensiven, praxisnahen Workshops erarbeiten Sie eigene Entwicklungsstrategien und bekommen Werkzeuge für künftige, individuelle Herausforderungen.



Zielgruppe: Junge Nachwuchskräfte aus dem Küchenfachhandel

Dauer: Insgesamt 7,5 Tage, aufgeteilt auf 3 Module, in einem Zeitraum von 12 Monaten (2,5 Tage / 2,5 Tage / 2,5 Tage)

Ort: BORA Academy in Raubling

Kosten: 2.460,00 € zzgl. MwSt. für alle 3 Module (inkl. Hotel, Verpflegung, ggf. Zug/Flug*, Transfer und einer persönlichen Insights-Analyse)

Anmeldung / Termine:

Email: training@bora.com

Telefon: +49 (0) 80 35 98 40 - 120

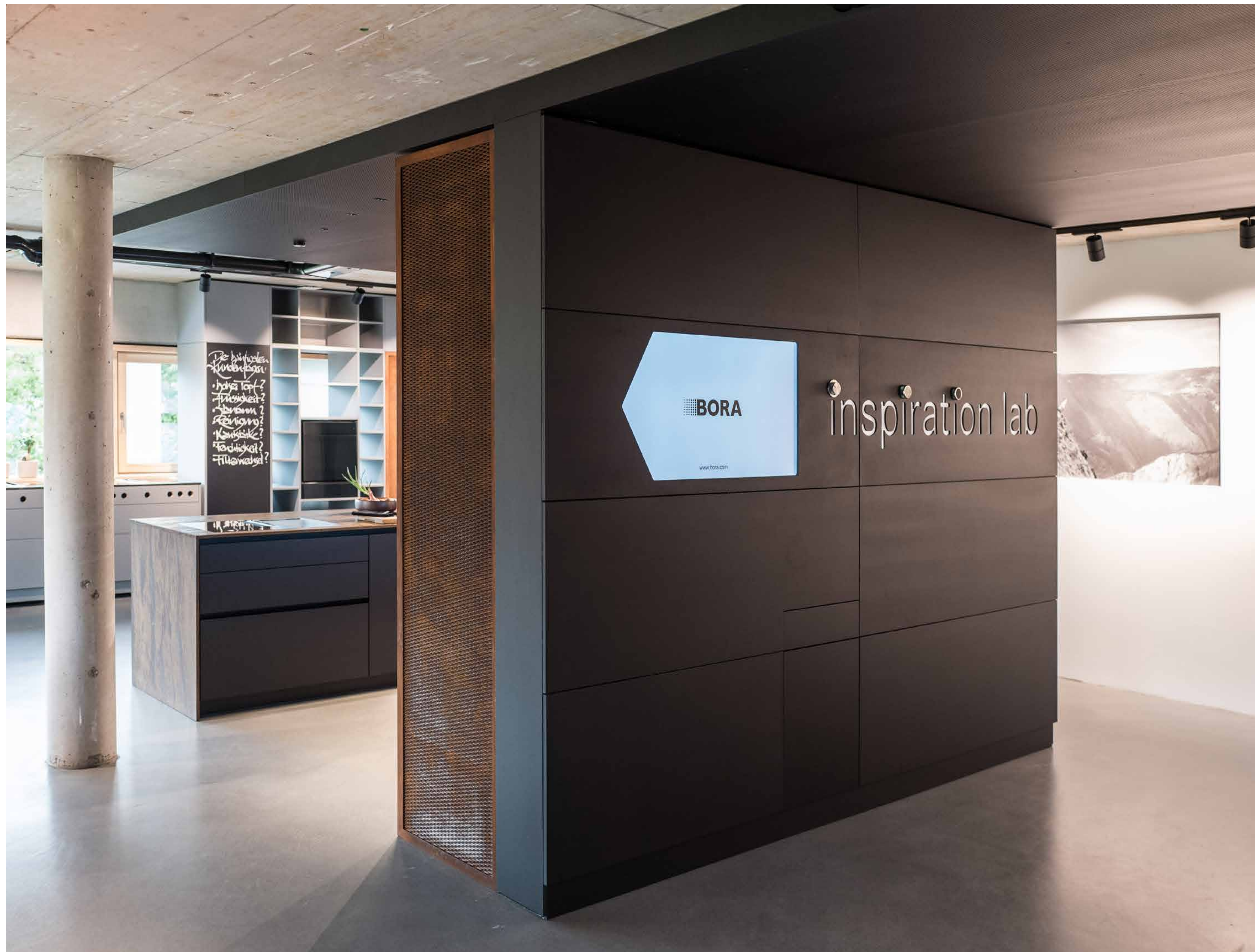
oder direkt bei Ihrem Gebietsverkaufsleiter

Inhalte:

- Kommunikation - typgerecht kommunizieren nach "Insights"
- Führung - sich selbst und andere führen
- Strategie - SMARTe Ziele setzen und erreichen
- Verkauf - vom Verkäufer zum Verführer (Verkaufen mit allen Sinnen)
- Best Practice - im Austausch mit Willi Bruckbauer (CEO und Inhaber von BORA)

BORA Experience

Kommen Sie uns mit Ihrem gesamten Team besuchen und erleben Sie BORA hautnah! Gemeinsam mit Ihnen als unserem Handelspartner gestalten wir Ihren Betriebsausflug inklusive eines spannenden Rahmenprogramms. Bei der Erstellung des Programms richten wir uns ganz nach Ihren Wünschen. Wie wäre es zum Beispiel mit einer Besichtigung der BORA Zentrale in Raubling und des BORA Forschungs- und Entwicklungszentrums in Niederndorf kombiniert mit einem gemeinsamen Kochabend in der BORA Kochwerkstatt? Auch Ihren individuellen Ideen gegenüber sind wir aufgeschlossen: Sprechen Sie uns an.



Zielgruppe: BORA Handelspartner und deren Mitarbeiter

Dauer: Individuell

Ort: BORA in Raubling und Niederndorf

Kosten: Individuell

Anmeldung / Termine:

Email: training@bora.com

Telefon: +49 (0) 80 35 98 40 - 120

oder direkt bei Ihrem Gebietsverkaufsleiter

Inhalte:

Individuell nach Ihren Wünschen (z.B. Besichtigung BORA Zentrale in Raubling, Besichtigung BORA Standort Niederndorf, gemeinsamer Kochabend, ...)

Die BORA Academy DE|AT|NL|BE – in Herford

BORA Neuheiten Kompakt

Auf dem Laufenden bleiben!

Dauer: 1 Tag

Ort: Herford

Zielgruppe: BORA erfahrene Verkäufer und Planer aus dem Küchenfachhandel, die bereits das BORA Training für Einsteiger besucht haben

Seite 20

BORA Montage Training Kompakt

Der Monteur als Schlüssel zum Erfolg!

Dauer: 1 Tag

Ort: Herford

Zielgruppe: Küchenmonteure

Seite 23

BORA X BO Experience Kompakt

Kochen wie die Profis!

Dauer: 1 Tag

Ort: Herford

Zielgruppe: BORA Verkäufer und Planer aus dem Küchenfachhandel

Seite 21

BORA Experience

Kommen Sie uns mit Ihrem Team besuchen!

Dauer: Individuell

Ort: Herford

Zielgruppe: BORA Handelspartner und deren Mitarbeiter

Seite 24

Emotionales Verkaufen Kompakt

Erfolgreicher verkaufen mit allen Sinnen!

Dauer: 1 Tag

Ort: Herford

Zielgruppe: BORA Verkäufer und Planer aus dem Küchenfachhandel, die bereits das BORA Training für Einsteiger besucht haben

Seite 22

BORA Neuheiten Kompakt – in Herford

Die BORA Neuheiten auf einen Blick! In diesem Training erhalten Sie alle Informationen zu unseren aktuellen Messeneuheiten. Von den Produktgrundlagen bis hin zu den Planungsdetails erfahren Sie in diesem Training alles Wichtige für Ihren Arbeitsalltag. Lernen Sie zudem die Argumente und Marketingwerkzeuge kennen, mit denen Sie Ihre Kunden im Nu begeistern und den Küchenkauf zum Erlebnis machen. Beim gemeinsamen Mittagessen erleben Sie die BORA Produktpalette live und in Einsatz.



Zielgruppe: Verkäufer und Planer aus dem Küchenfachhandel

Dauer: 1 Tag
10.00 – 17.00 Uhr

Ort: BORA Trainingscenter in Herford
Ahmserstraße 156
D-32052 Herford

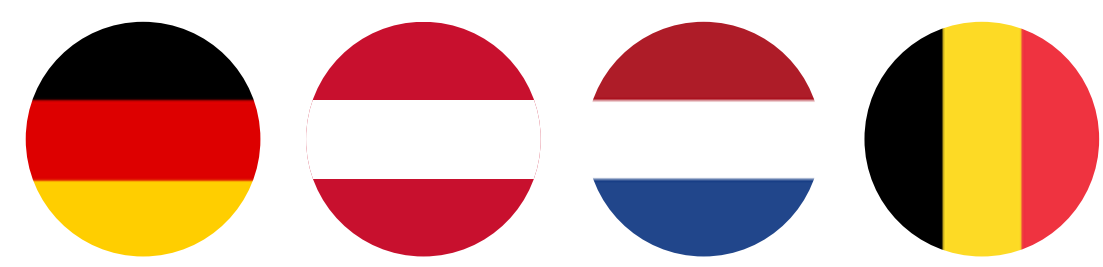
Kosten: Kostenfrei (inkl. Verpflegung)

Anmeldung / Termine:
Klicken um direkt zur
Anmeldung zu gelangen



Inhalte:

- Vorstellung aller aktuellen BORA Produktneuheiten
- Grundlagen und Planungsdetails
- Vorstellung aktueller Marketingwerkzeuge für den erfolgreichen Küchenverkauf
- Gemeinsames Mittagessen – Produkte live erleben!



BORA X BO Experience Kompakt

Wie gestalte ich eine perfekte BORA Kochvorführung mit dem BORA X BO? Wie begeistere ich mit dem X BO meine Kunden vom Anfang bis zum Ende? In diesem Produkttraining geben wir Ihnen hilfreiche Tools und zahlreiche Inspirationen für ein gelungenes Live-Cooking-Event mit dem X BO an die Hand. Zudem erhalten Sie wichtiges Hintergrundwissen über das Unternehmen BORA, die dahinterstehende Philosophie und über das Produkt BORA X BO.



Zielgruppe: BORA Verkäufer und Planer aus dem Küchenfachhandel

Dauer: 1 Tag
10.00 – 17.00 Uhr

Ort: BORA Trainingscenter in Herford
Ahmserstraße 156
D-32052 Herford

Kosten: Kostenfrei (inkl. Verpflegung)

Anmeldung / Termine:

Email: training@bora.com
Telefon: +49 (0) 80 35 98 40 - 120
oder direkt bei Ihrem Gebietsverkaufsleiter

Inhalte:

- Die Erfolgsgeschichte BORA – das Unternehmen und seine Philosophie
- Produkt Grundlagen und Produkttraining – die Basis für eine Kochvorführung mit X BO
- Die Rolle des Koch(en)s bei BORA – warum „Livecooking“
- Präsentationstraining und gemeinsames Kochen

Emotionales Verkaufen Kompakt

Ihre Stärken im Verkauf weiter auszubauen – das ist der Zweck dieses Verkaufstrainings für alle Handelspartner und ihre Mitarbeiter, die bereits das BORA Training für Einsteiger besucht haben. Gemeinsam erarbeiten wir, wie Sie Ihren Verkaufsprozess optimieren können. Sie erfahren, wie Sie Ihre Kunden mit allen Sinnen begeistern und so Ihre Abschlussquote erhöhen können, aber auch wie Kunden durch eine direkte Ansprache zu Fans und Empfehlern werden. Darüber hinaus bringen wir Ihr BORA Wissen auf den aktuellen Stand und informieren über Produktneuheiten und Weiterentwicklungen.



Zielgruppe: BORA erfahrene Verkäufer und Planer aus dem Küchenfachhandel

Dauer: 1 Tag
10.00 – 17.00 Uhr

Ort: BORA Trainingscenter in Herford
Ahmserstraße 156
D-32052 Herford

Kosten: Kostenfrei (inkl. Verpflegung)

Anmeldung / Termine:

Email: training@bora.com
Telefon: +49 (0) 80 35 98 40 - 120
oder direkt bei Ihrem Gebietsverkaufsleiter

Inhalte:

- Vorstellung aller Produkte und Marketingwerkzeuge
- Typgerecht kommunizieren
- Emotionales Verkaufen mit allen Sinnen

BORA Montage Training Kompakt

Das BORA Montagetraining macht Sie als Küchenmonteur fit für den Einbau all unserer Produkte. Nach einer kurzen Einführung in die BORA Entwicklungsgeschichte und das aktuelle Produktportfolio zeigt Ihnen ein erfahrener Montagetrainer, wie es geht. Sie lernen, worauf es bei einer fehlerfreien und zeitsparenden Montage der jeweiligen Systeme ankommt. Anschließend folgt die praktische Anwendung des Erlernten live an den Produkten. Zusätzlich geben wir Ihnen noch hilfreiche Antworten auf die häufigsten Kundenfragen an die Hand.



Zielgruppe: Küchenmonteure

Dauer: 1 Tag
10.00 – 17.00 Uhr

Ort: BORA Trainingscenter in Herford
Ahmserstraße 156
D-32052 Herford

Kosten: Kostenfrei (inkl. Verpflegung)

Anmeldung / Termine:

Email: training@bora.com
Telefon: +49 (0) 80 35 98 40 - 120
oder direkt bei Ihrem Gebietsverkaufsleiter

Inhalte:

- Unternehmen BORA – Entwicklung einer Marke
- Die Rolle des Monteurs als Schlüssel zum Erfolg
- Der Monteur als Markenbotschafter, Dienstleister und Verkäufer
- BORA Produktgrundlagen als sichere Basis
- Kommunikation mit dem Endkunden - Antworten auf die häufigsten Kundenfragen
- Produktdetails live am Produkt – hands on!

BORA Experience

Kommen Sie uns mit Ihrem gesamten Team besuchen und erleben Sie BORA hautnah! Gemeinsam mit Ihnen als unserem Handelspartner gestalten wir Ihren Betriebsausflug inklusive eines spannenden Rahmenprogramms. Bei der Erstellung des Programms richten wir uns ganz nach Ihren Wünschen. Sprechen Sie uns an.



Zielgruppe: BORA Handelspartner und deren Mitarbeiter

Dauer: Individuell

Ort: BORA Trainingscenter in Herford
Ahmserstraße 156
D-32052 Herford

Kosten: Individuell

Anmeldung / Termine:

Email: training@bora.com

Telefon: +49 (0) 80 35 98 40 - 120

oder direkt bei Ihrem Gebietsverkaufsleiter

Inhalte:

Individuell nach Ihren Wünschen

EN



BORA eLessons

What is BORA eLessons?

Knowledge you can access anytime, anywhere! BORA eLessons is the online learning platform for our retail partners. In addition to our face-to-face training courses, we offer our retail partners the chance to learn all there is to know about BORA systems. Perfect for beginners or those who want to refresh their knowledge!

What does BORA eLessons have to offer to our retail partners?

1. **Flexible learning** Decide for yourself when and where you wish to learn, the time and place being completely flexible
2. **Customised learning** Set your own learning pace and pass milestones according to your needs.
3. **Independent learning** Choose an end device of your choice that you are used to, enabling you to work quickly and effectively.
4. **Fun and surprises!** Rise to the top of the leaderboard! Once a month, those who have earned the most points are rewarded with a surprise.

How do I access BORA eLessons?

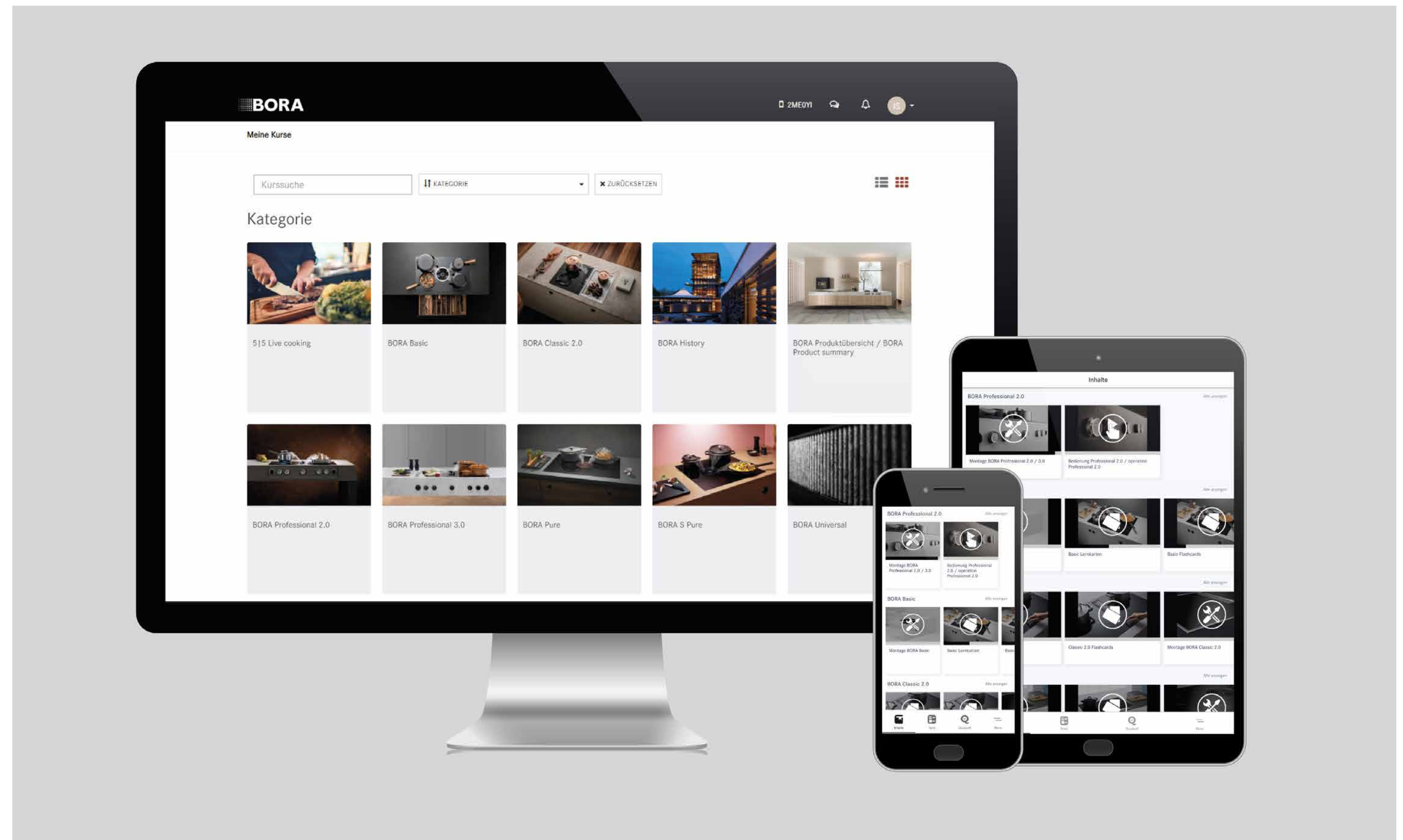
Our retail partners can access our online learning platform via the BORA PartnerNet or via our BORA eLessons platform.



BORA PartnerNet



BORA eLessons



If you are already registered on the BORA PartnerNet, you can conveniently access BORA eLessons in just two clicks (Tab: Academy → BORA eLessons). You will not need any other login details, just your usual BORA PartnerNet login details. Link to the BORA PartnerNet: <https://partner.bora.com>

If you do not yet have access to the BORA PartnerNet, you can register directly on our BORA eLessons platform. Direct link to BORA eLessons: <https://elessons.bora.com>

Who can I contact if I have any questions or need access data?

Email: elessons@bora.com

We hope you enjoy deepening and expanding your knowledge with BORA!

The BORA Academy EN – in Raubling

BORA Training

Get to know the world of BORA!

Duration: 2,5 days

Location: Raubling

Target group: BORA salespeople and planners from kitchen retailers

page 28

BORA Ladies Club

For ladies only!

Duration: 2 days

Location: Raubling

Target group: BORA retail partners

page 31

BORA X BO Experience

Cook like the professionals!

Duration: 1,5 days

Location: Raubling

Target group: BORA salespeople and planners from kitchen retailers

page 29

BORA Experience

Come visit us with your team!

Duration: depends on your specific programme

Location: Raubling and Niederndorf

Target group: BORA retail partners and their employees

page 32

BORA CEO Training

From seller to seducer!

Duration: 2 days

Location: Raubling

Target group: Managing directors / owners / sales managers / of BORA retail partners

page 30

BORA Training

This is the perfect introduction to the world of BORA for all our active retail partners and their employees. This training session will teach you the basics for effective sales. You will receive fascinating insights into the success story behind the BORA cooking revolution, and you will learn more about how ventilation technology works along with the basic product features and planning details. The session will also introduce you to marketing tools and arguments for your sales pitch so you can instantly win over your customers. You will also get a chance to experience BORA products firsthand as part of a group cooking evening.



Target group: BORA salespeople and planners from kitchen retailers who have not yet attended a BORA training course

Duration: 2,5 days
 Day 1: individual arrival until 7 p.m. (inc. Bavarian Dinner)
 Day 2: 9 a.m. - 10 p.m. (inc. BORA cooking evening)
 Day 3: 9 a.m. - 1 p.m.

Location: BORA Academy in Raubling, Germany

Costs: 150,00 €/£ plus VAT (inc. hotel, catering, transfer)
 400,00 €/£ plus VAT (inc. hotel, catering, transfer and flight*)

Registration: Register directly with your area sales manager

Training content:

- The BORA company – the success story of the kitchen revolution incl. visit werkhaus
- Basics and planing details on the new products
- Marketing sales arguments tangible - valuable tips for daily sales business and answers to the most frequently asked customer questions
- Presentation of inspiring marketing tools for your daily business
- Cooking evening together – experience BORA live!

BORA X BO Experience

How do I organise a perfect BORA cooking demonstration with the X BO? How do I inspire my customers with the X BO from start to finish? In this product training course, we will provide you with helpful tools and plenty of inspiration for a successful live cooking event with the X BO. You will also gain important background knowledge about the BORA company and the philosophy behind it and about the BORA X BO product.



Target group: BORA salespeople and planners from kitchen retailers

Duration: 1,5 days
Day 1: 3 p.m. - 10 p.m.
(inc. BORA cooking evening)
Day 2: 9 a.m. - 3 p.m.

Location: BORA Academy in Raubling

Costs: 150,00 €/£ plus VAT (inc. hotel, catering, transfer)
400,00 €/£ plus VAT (inc. hotel, catering, transfer and flight*)

Registration: Register directly with your area sales manager

Training content:

- The BORA success story - the company and its philosophy
- Product basics and product training - the basis for a cooking demonstration with X BO
- The role of the chef(s) at BORA - why "live cooking"?
- Presentation training and cooking together

BORA CEO Training

This training is aimed at owners, managing directors and sales managers who are responsible for the business. The basis of the workshop is based on the philosophy of BORA founder and kitchen studio owner Willi Bruckbauer: “The success factors in retail – those who truly differentiate themselves have no competition.” You will learn how you can use the BORA brand for your own purposes and thus increase your sales success. We will also refresh your BORA knowledge.



Target group: Managing directors / owners / sales managers / of BORA retail partners

Duration: 2 days

Day 1: 3 p.m. - 10 p.m.

(inc. BORA cooking evening)

Day 2: 9 a.m. - 10 p.m.

(inc. evening event)

Day 3: individual departure

Location: BORA Academy in Raubling, Germany

Costs: 350,00 €/£ plus VAT (inc. hotel, catering, transfer)
450,00 €/£ plus VAT (inc. hotel, catering, transfer and flight*)

Registration: Register directly with your area sales manager

Training content:

- Success factors in retail – those who truly differentiate themselves have no competition
- Brand as a success factor – utilising the tailwind
- Visit to the Niederndorf site
- Joint cookery evening
- Presentation of all new products
- Presentation of the BORA Academy – tools for personnel development
- In dialogue with the BORA sales team – where is the journey going and what does the trade need?

BORA Ladies Club

Women lead, think, communicate, decide and buy differently than men. Use this realisation to enrich your work! The BORA Ladies Club, specially developed for female retail partners, provides you with the tools to do so. Utilise your potential as a woman in the kitchen industry, develop your strengths in sales and profit from them! We also provide information about all BORA product innovations and further developments.



Target group: Female planners and salespeople

Duration: 2 days

Day 1: 3 p.m. - 10 p.m.

(inc. BORA cooking evening)

Day 2: 9 a.m. - 10 p.m.

(inc. evening event)

Day 3: individual departure

Location: BORA Academy in Raubling, Germany

Costs: 350,00 €/£ plus VAT (inc. hotel, catering, transfer and a personal insights analysis)
450,00 €/£ plus VAT (inc. hotel, catering, transfer, flight* and a personal insights analysis)

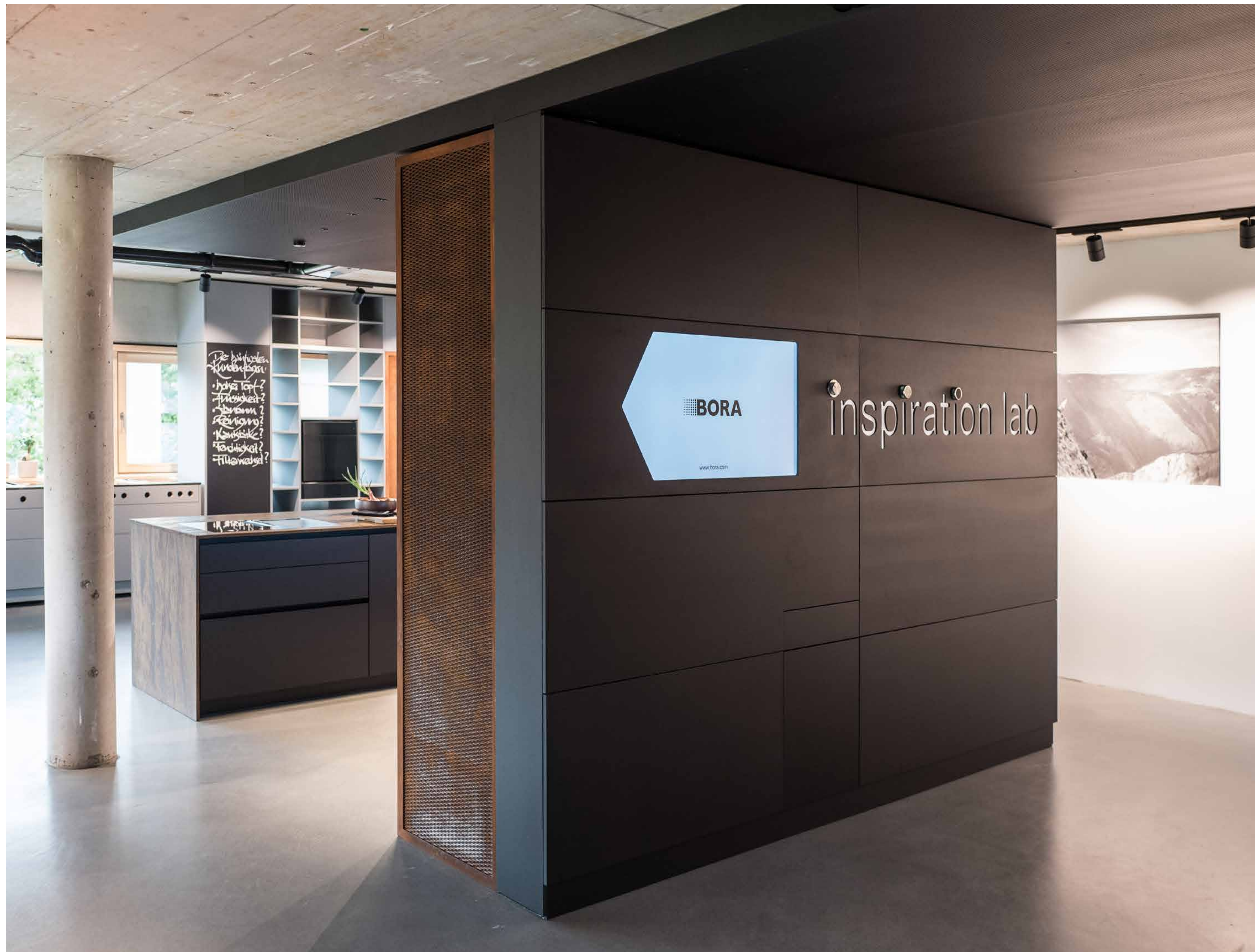
Registration: Register directly with your area sales manager

Training content:

- Presentation of all products and marketing tools
- Typically female! Typically male!
Typ-appropriate communication with insights
- Brand as a success factor – utilising the tailwind
- Visit to the Niederndorf site

BORA Experience

Bring your whole team to visit us and discover the world of BORA up close! We will work with you, our retail partner, to come up with a great day out for you and your employees, including exciting side events. We will tailor your programme to your preferences – how about a visit to the BORA headquarters in Raubling and a tour of the BORA Research and Development Centre in Niederndorf, rounded off with a group cooking evening in the BORA Kochwerkstatt? We also welcome your ideas, so let us know what you have in mind.



Target group: BORA retail partners and their employees

Duration: Depends on your specific programme

Location: BORA in Raubling, Germany and Niederndorf, Austria

Costs: Depends on your specific programme

Registration: Register directly with your area sales manager

Training content:

Tailored to your preferences (e.g. tour of the BORA headquarters in Raubling; tour of the BORA Centre in niederndorf, group cooking evening, ...)

The BORA Academy EN – in London

BORA Training Compact for beginners

Get to know the world of BORA!

Duration: 1 day

Location: BORA Lab London

Target group: BORA salespeople and planners

page 34

BORA Training on Tour

We accommodate the trade!

Duration: Individual

Location: Directly at your location

Target group: BORA salespeople and planners from kitchen retailers

page 37

BORA Installation Training

The kitchen fitter as the key to success!

Duration: 1 day

Location: BORA Lab London

Target group: Kitchen fitters

page 35

BORA Installation Training on Tour

The kitchen fitter as the key to success!

Duration: 1 day

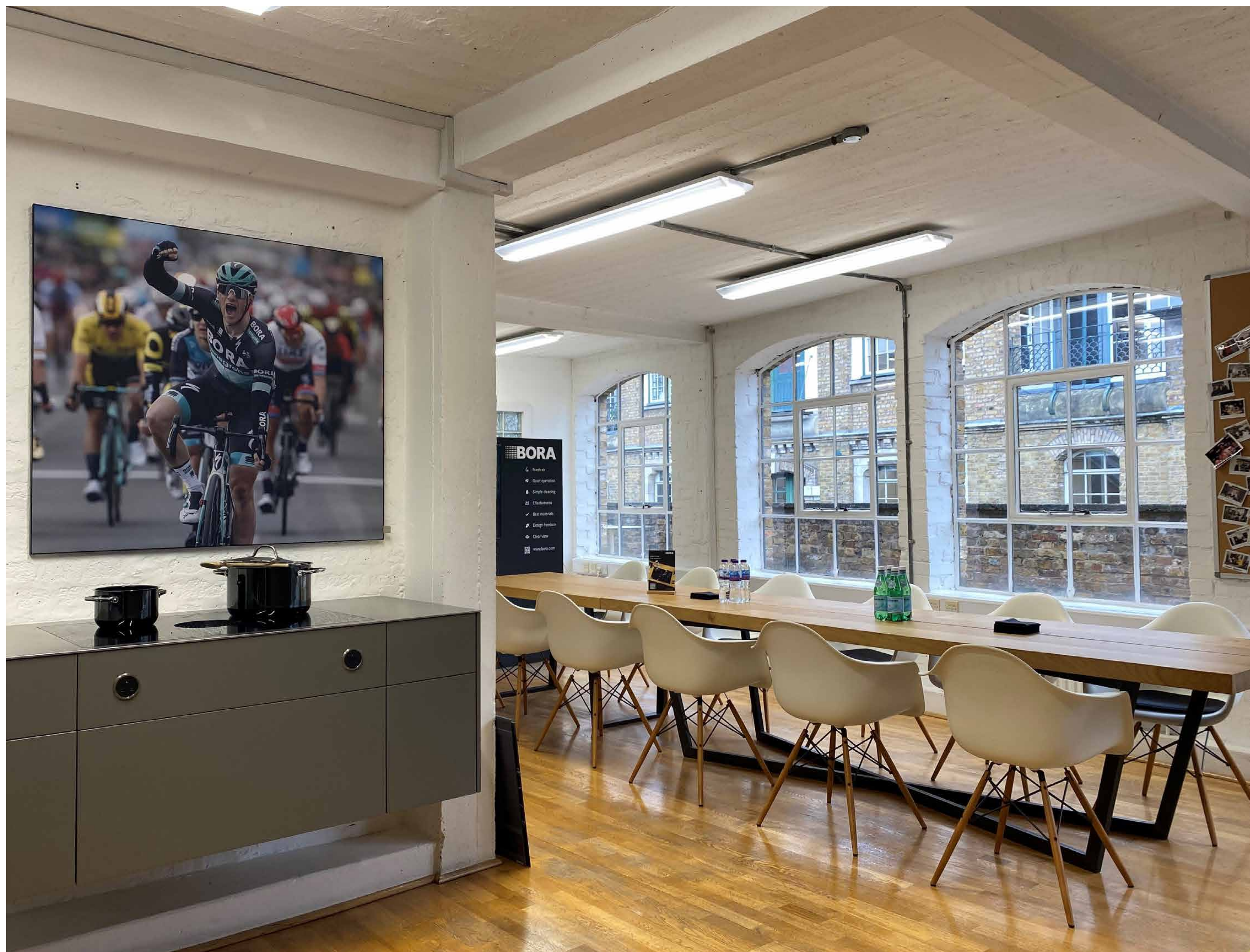
Location: Directly at your location

Target group: Kitchen fitters

page 36

BORA Training Compact for beginners

From ideal planning to perfect assembly, from sales arguments to joint cooking events – BORA product training is much more than just information about tips and tricks for our innovative cooktop extraction systems. In our seminars you will discover what makes BORA so special. Regardless of which training you participate in, BORA professionals will provide you with all the essential information and more about innovative BORA products.



Target group: BORA salespeople and planners

Duration: 1 day
11:00 a.m. - 5:00 p.m.

Location: BORA LAB, Lloyds Wharf
2 Mill Street, London SE1 2BD

Costs: Free of charge

Registration/dates:
Click to go directly to
the registration portal



Training content:

This training is aimed at all new trade partners and their staff as an introduction to the world of BORA: our philosophy and products, developed for discerning cooking aficionados. The training provides information on all important BORA facts and the Professional, Classic and Pure product ranges. You will also have the chance to experience the unbelievable efficiency and countless benefits of BORA systems to your studio and customers at a joint cooking event.

BORA Installation Training

Our experienced trainers will show you the correct installation of the respective BORA systems. They will also provide you with the basic knowledge you need to communicate with customers: from an introduction, to the company development, product basics and answers to the most frequently asked customer questions.



Target group: Kitchen fitters

Duration: 1 day
10 a.m. - 4 p.m.

Location: BORA LAB, Lloyds Wharf
2 Mill Street, London SE1 2BD
or directly at your location

Costs: Free of charge

Registration/dates:
Click to go directly to
the registration portal



Training content:

- Key information about BORA: overview all our BORA systems
- Practical tips and advice to bear in mind when installing the systems
- Experience BORA live: preparation of a snack with information about cleaning and using the BORA systems
- Answers to the most frequently asked customer questions

BORA Installation Training on Tour

We're coming your way. Our installation experts also provide workshops for kitchen fitters near you. Click on the link below to find out where and when we and our Sprinter will be making a stop. Our experienced trainers also convey the necessary basic knowledge for communicating with customers: from insights into how our company evolved to product basics and answers to the most frequently asked questions.



Target group: Kitchen installers

Duration: 1 day
10 a.m. - 4 p.m.

Location: In your neighbourhood or directly at your location

Costs: Free of charge

Registration: Register directly with your area sales manager

Training content:

- Company BORA – Development of a brand
- The role of the installer as the key to success
- The installer as brand ambassador, service provider and salesperson
- BORA product fundamentals as a secure basis
- Communication with the end customer – answers to the most frequently asked questions
- Product details live on the product – hands on!

BORA Training on Tour

BORA accommodates the trade. BORA will work with you to design a training programme that is perfectly tailored to your requirements and ideas. From product training and emotional selling to small cookery demonstrations, everything is possible. Design your perfect BORA training programme with us.



Target group: BORA salespeople and planners from kitchen retailers

Duration: Individual

Location: Directly at your location

Costs: Free of charge

Registration: Register directly with your area sales manager

Training content:
Individual

FR



BORA eLessons

Qu'est-ce que BORA eLessons ?

Accès à la connaissance partout et à tout moment ! BORA eLessons est la plateforme d'apprentissage en ligne destinée à nos partenaires commerciaux. Nous offrons à nos partenaires commerciaux la possibilité de découvrir tout ce qu'il faut savoir sur les systèmes de BORA en dehors du cadre de nos formations en présentiel. La plateforme s'adresse à tous les nouveaux arrivants comme à ceux qui souhaitent rafraîchir leurs connaissances !

Que propose la plateforme BORA eLessons à nos partenaires commerciaux ?

- 1. Flexibilité** : décidez vous-même la date et le lieu de la formation, pour une flexibilité maximale.
- 2. Adaptation** : déterminez votre propre rythme et adaptez les étapes d'apprentissage selon vos besoins.
- 3. Indépendance** : choisissez l'appareil qui vous convient le mieux pour travailler rapidement et efficacement.
- 4. Défis et surprises** : montez en tête de la liste ! Une fois par mois, les meilleurs participants sont récompensés par une surprise !

Comment accéder à BORA eLessons ?

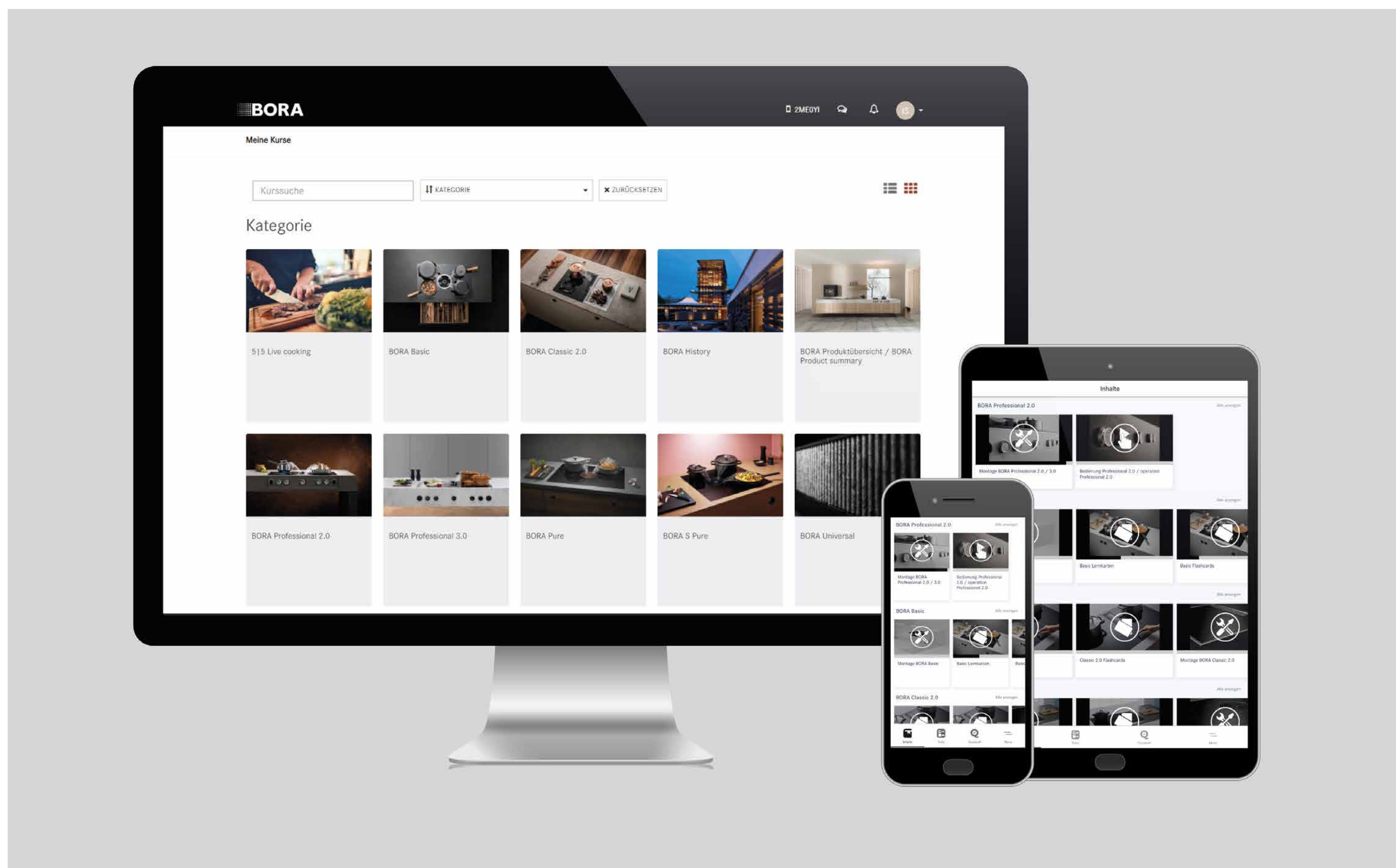
Nos partenaires commerciaux ont accès à la plateforme d'apprentissage en ligne via le portail BORA PartnerNet ou directement via notre plateforme BORA eLessons.



BORA PartnerNet



BORA eLessons



Si vous disposez déjà d'un accès au portail BORA PartnerNet, vous serez transféré(e) en seulement deux clics vers BORA eLessons (onglet : Academy → BORA eLessons). Vos données d'accès BORA PartnerNet habituelles suffisent pour vous connecter. Lien vers BORA PartnerNet : <https://partner.bora.com>

Si vous ne disposez pas d'un accès au portail BORA PartnerNet, vous pouvez tout aussi bien vous inscrire directement sur notre plateforme d'apprentissage BORA eLessons. Lien direct vers BORA eLessons : <https://elessons.bora.com>

À qui puis-je m'adresser si j'ai des questions ou si je souhaite obtenir des données d'accès ?

E-mail: elessons@bora.com

Nous vous souhaitons beaucoup de plaisir à approfondir et à élargir vos connaissances avec BORA.

BORA Academy FR

BORA Training

L'entrée dans le monde de BORA !

Durée : 2,5 jours

Lieu : Raubling

Groupe cible : Revendeurs et planificateurs BORA du secteur professionnel de la cuisine

page 41

BORA Training on Tour

Nous allons à la rencontre du commerce!

Durée : En fonction de l'activité choisie

Lieu : Près de chez vous ou directement sur place

Groupe cible : Revendeurs et planificateurs

page 44

BORA Experience

Venez nous rendre visite avec votre équipe !

Durée : En fonction de l'activité choisie

Lieu : BORA à Raubling et Niederndorf

Groupe cible : Partenaires commerciaux BORA et leurs employés

page 47

BORA X BO Experience

Cuisiner comme les professionnels !

Durée : 1,5 jours

Lieu : Raubling

Groupe cible : Revendeurs et planificateurs BORA du secteur professionnel de la cuisine

page 42

BORA Training Directeur général

Échange et inspiration d'égal à égal !

Durée : 2 jours

Lieu : Raubling

Groupe cible : Gérant(e)s/propriétaire(s) de responsables de vente de BORA. Partenaires commerciaux BORA

page 45

BORA Training au montage on Tour

Le monteur, clé de la réussite !

Durée : 1 jour

Lieu : Près de chez vous ou directement sur place

Groupe cible : Monteurs de cuisine

page 43

BORA Club des femmes

Réservé aux dames !

Durée : 2 jours

Lieu : Raubling

Groupe cible : Femmes planificatrices et vendeuses

page 46

BORA Training

L'entrée dans les règles de l'art dans l'univers de BORA pour tous les partenaires commerciaux actifs et leurs employés : lors de cette formation, vous acquerez les connaissances de base pour une vente réussie. C'est l'occasion pour nous de vous donner des aperçus captivants dans l'histoire à succès de la révolution en cuisine BORA. Vous y apprendrez davantage sur le principe de fonctionnement de la technique de ventilation, sur les principes fondamentaux des produits et sur les détails de planification. Apprenez également les arguments et outils de marketing avec lesquels vous saurez convaincre les clients ad hoc, et découvrez les produits BORA en direct lors d'une soirée culinaire commune.



Groupe cible : Revendeurs et planificateurs BORA du secteur professionnel de la cuisine

Durée : 2,5 jours
 Jour 1: arrivée individuelle jusqu'à 19 h 00 (soirée bavaroise incl.)
 Jour 2: 09 h 00 - 22 h 00 (soirée culinaire BORA incl.)
 Jour 3: 09 h 00 - 13 h 00

Lieu : BORA Academy, à Raubling

Coûts : 150,00 € HT (hôtel, restauration, transfert inclus)
 400,00 € HT (hôtel, restauration, transfert et vol* inclus)

Inscription : Directe auprès du responsable des ventes pour votre région

Contenus :

- Présentation de l'entreprise BORA - l'histoire d'un succès: la révolution en cuisine suivie de la visite du werkhaus.
- Les bases et détails de planification de nos nouveaux produits
- Update et bases de planification pour nos systèmes actuels
- Expérimenter vous-même les arguments de vente - Faire le plein de conseils précieux pour mieux vendre et répondre aux questions les plus fréquentes de vos clients.
- Présentation d'outils marketing inspirants pour votre activité quotidienne
- Cuisiner ensemble - découvrir BORA en live !

BORA X BO Experience

Comment organiser une démonstration de cuisine BORA parfaite avec le X BO ? Comment puis-je enthousiasmer mes clients du début à la fin avec le X BO ? Dans cette formation produit, nous vous donnons des outils utiles et de nombreuses inspirations pour un événement de cuisine en direct réussi avec le X BO. De plus, vous recevrez des connaissances de base importantes sur l'entreprise BORA et la philosophie qui la sous-tend ainsi que sur le produit BORA X BO.



Groupe cible : Partenaires commerciaux BORA et leurs employés

Durée : 1,5 jours
 Jour 1: 15 h 00-22 h 00 (soirée culinaire BORA incl.)
 Jour 2: 09 h 00-15 h 00

Lieu : BORA Academy, à Raubling

Coûts : 150,00 € HT (hôtel, restauration, transfert inclus)
 400,00 € HT (hôtel, restauration, transfert et vol* inclus)

Inscription : Directe auprès du responsable des ventes pour votre région

Contenus :

- L'histoire du succès de BORA – l'entreprise et sa philosophie
- Bases du produit et formation au produit – la base d'une démonstration de cuisine avec X BO
- Le rôle du/des cuisinier(s) chez BORA – pourquoi "Livecooking" ?
- Entraînement à la présentation et cuisine commune

BORA Training au montage on Tour

Ne vous déplacez pas : nos formateurs en montage proposent des ateliers pour monteurs de cuisines aussi près de chez vous. Consultez les dates et lieux des escales de notre camion via le lien d'inscription ci-dessous. De plus, nos formateurs en montage expérimentés partagent avec vous les connaissances de base nécessaires pour communiquer avec le client : de l'introduction dans l'évolution de l'entreprise aux réponses aux questions les plus fréquemment posées par les clients en passant par les principes fondamentaux des produits.



Groupe cible : Monteurs de cuisine

Durée : 1 jour
09 h 00 - 16 h 00

Lieu : Près de chez vous ou directement sur place

Coûts : Gratuit

Inscription : Directe auprès du responsable des ventes pour votre région

Contenus :

- Entreprise BORA – Développement d'une marque
- Le rôle du monteur, clé de la réussite
- Le monteur en tant qu'ambassadeur de la marque, prestataire de services et vendeur
- Les bases des produits BORA comme base sûre
- Communication avec le client final – Réponses aux questions les plus fréquentes des clients
- Détails du produit en direct sur le produit – hands on !

BORA Training on Tour

BORA va à la rencontre du commerce. BORA conçoit avec vous une formation selon vos souhaits et vos idées qui est parfaitement adapté à vos besoins. Tout est possible, de l'entraînement aux produits à la vente émotionnelle en passant par de petites démonstrations culinaires. Concevez avec nous votre formation BORA parfaite.



Groupe cible : Revendeurs et planificateurs

Durée : En fonction de l'activité choisie

Lieu : Près de chez vous ou directement sur place

Coûts : En fonction de l'activité choisie

Inscription : Directe auprès du responsable des ventes pour votre région

Contenus :
En fonction de l'activité choisie

BORA Training Directeur général

Avec cette formation, nous nous adressons aux propriétaires, aux directeurs ainsi qu'aux chefs de vente qui sont responsables des affaires. La base de l'atelier est la philosophie du fondateur de BORA et propriétaire d'un studio de cuisine Willi Bruckbauer : "Les facteurs de succès dans le commerce – Celui qui se différencie vraiment n'a pas de concurrence". Vous apprendrez comment utiliser la marque BORA à vos fins et ainsi développer votre succès de vente. De plus, nous rafraîchirons vos connaissances sur BORA.



Groupe cible : Gérant(e)s/propriétaire(s) de responsables de vente de BORA. Partenaires commerciaux BORA

Durée : 2 jours
 Jour 1: 15 h 00-22 h 00 (soirée culinaire BORA incl.)
 Jour 2: 09 h 00-22 h 00 (programme de soirée inclus)
 Jour 3: départ individuel

Lieu : BORA Academy, à Raubling

Coûts : 150,00 € HT (hôtel, restauration, transfert inclus)
 400,00 € HT (hôtel, restauration, transfert et vol* inclus)

Inscription : Directe auprès du responsable des ventes pour votre région

Contenus :

- Facteurs de succès dans le commerce – Celui qui se distingue vraiment, n'a pas de concurrence.
- Facteur de réussite : la marque – utiliser le vent arrière.
- Visite du site de Niederndorf
- Soirée culinaire commune
- Présentation de tous les nouveaux produits.
- Présentation de la BORA Academy – instruments pour le développement du personnel.
- En échange avec le commerce BORA – où va-t-on ? et de quoi le commerce a-t-il besoin ?

BORA Club des femmes

Les femmes dirigent, pensent, communiquent, décident et (achètent) différemment des hommes. Utilisez cette connaissance comme un enrichissement pour votre travail ! Dans le BORA Ladies Club, spécialement développé pour les partenaires commerciales, vous recevez les outils pour cela. Utilisez votre potentiel en tant que femme dans le secteur de la cuisine, développez vos points forts dans la vente et profitez-en ! De plus, nous informons sur toutes les nouveautés et les développements de produits BORA.



Groupe cible : Femmes planificatrices et vendeuses

Durée : 2 jours
 Jour 1: 15 h 00-22 h 00 (soirée culinaire BORA incl.)
 Jour 2: 09 h 00-22 h 00 (programme de soirée inclus)
 Jour 3: départ individuel

Lieu : BORA Academy, à Raubling

Coûts : 150,00 € HT (hôtel, restauration, transfert inclus)
 400,00 € HT (hôtel, restauration, transfert et vol* inclus)

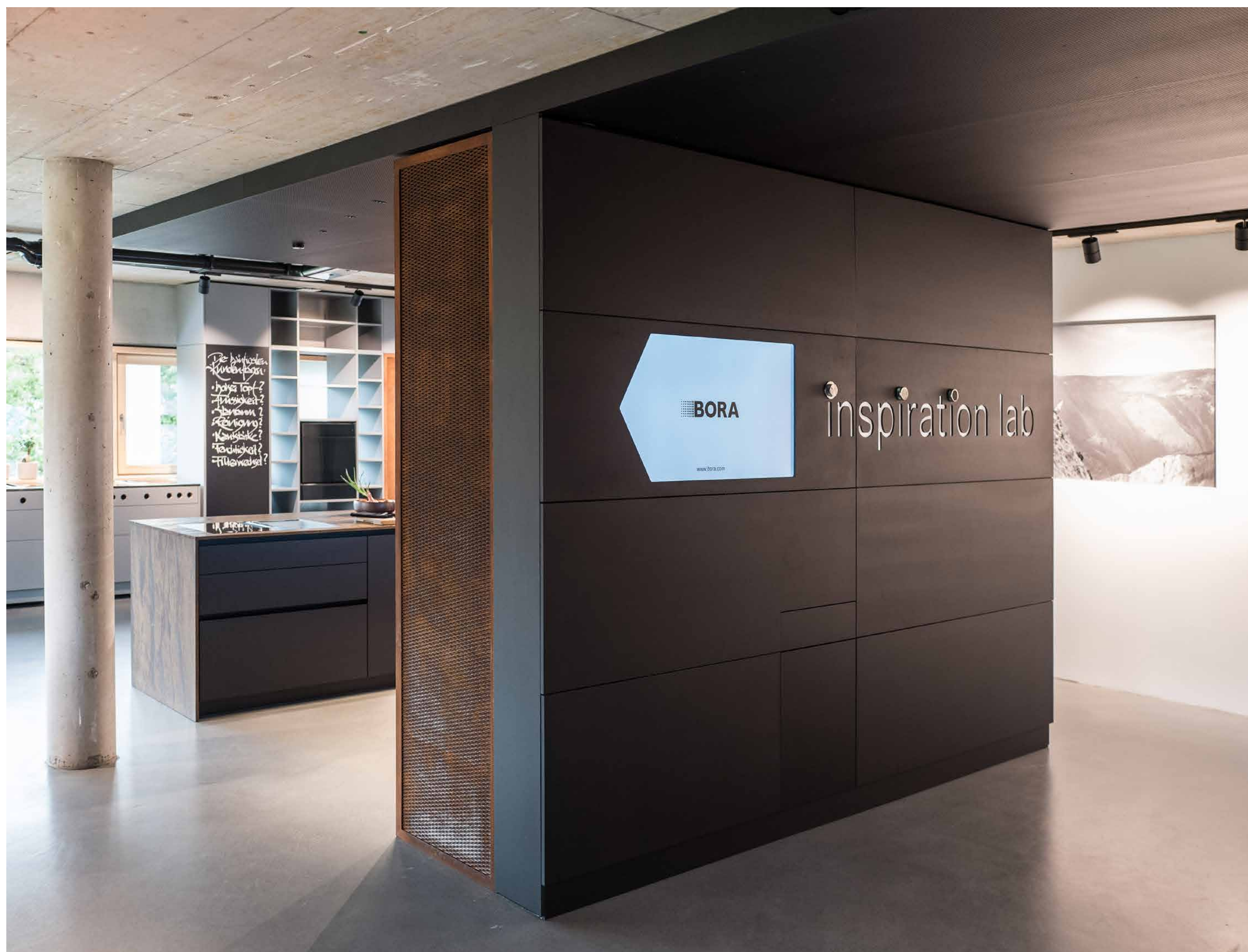
Inscription : Directe auprès du responsable des ventes pour votre région

Contenus :

- Présentation de tous les produits et outils marketing
- Typiquement femme ! Typiquement homme !
- Communiquer en fonction du type avec Insights
- La marque, facteur de succès - utiliser le vent arrière
- Visite du site de Niederndorf

BORA Experience

Venez nous rendre visite avec votre équipe au complet et découvrez BORA à fleur de peau ! Nous organiserons avec vous, notre partenaire commercial, votre sortie d'entreprise, y compris un programme-cadre captivant. Le programme sera mis au point en fonction de vos souhaits. Que diriez-vous, par exemple, d'une visite du siège central de BORA à Raubling et du centre de recherche et de développement de BORA à Niederndorf, combinée à une soirée culinaire commune dans le BORA Kochwerkstatt ? Nous sommes également ouverts à vos suggestions individuelles : contactez-nous.



Groupe cible : Partenaires commerciaux BORA et leurs employés

Durée : En fonction de l'activité choisie

Lieu : BORA à Raubling et Niederndorf

Coûts : En fonction de l'activité choisie

Inscription : Directe auprès du responsable des ventes pour votre région

Contenus :

En fonction de vos souhaits (par ex. visite du siège central de BORA à Raubling, visite du centre de BORA Niederndorf, soirée culinaire commune, ...)

NL | BE



BORA eLessons

Wat is BORA eLessons?

Kennis die altijd en overal beschikbaar is! BORA eLessons is ons online leerplatform voor onze handelspartners. Onze handelspartners krijgen de mogelijkheid om – aanvullend op onze klassieke trainingen – alles te weten te komen over de systemen van BORA. Perfect voor nieuwkomers of voor wie zijn/haar kennis wil opfrissen!

Wat biedt BORA eLessons onze handelspartners?

- 1. Flexibel leren** U bepaalt zelf waar en wanneer u wilt leren en bent dus volledig flexibel qua tijd en locatie.
- 2. Aangepast leren** U bepaalt zelf uw eigen leertempo en past uw leermodules aan uw behoeften aan.
- 3. Zelfstandig leren** Kies uw eigen, favoriete en vertrouwde apparaat en werk er snel en effectief mee.
- 4. Plezier en verrassingen!** Klim naar de top van het klassement! 1 x per maand wordt de persoon met de beste score beloond met een verrassing!

Hoe krijg ik toegang tot BORA eLessons?

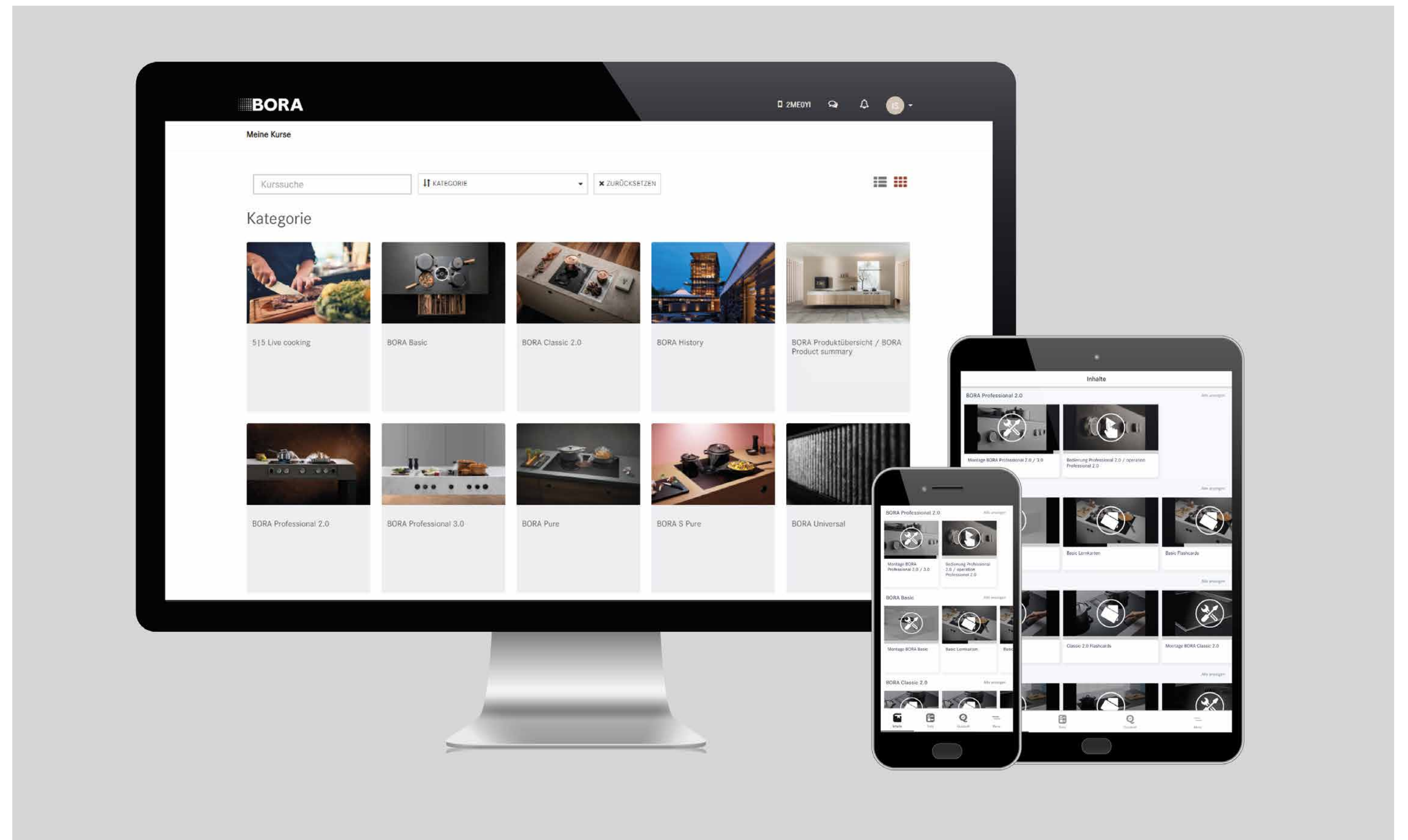
Onze handelspartners kunnen het BORA eLessons-platform bereiken via het BORA PartnerNet of rechtstreeks via ons BORA eLessons-platform.



BORA PartnerNet



BORA eLessons



Heeft u al toegang tot BORA PartnerNet? Dan hoeft u maar twee keer te klikken in BORA PartnerNet en u bent al bij de BORA eLessons (tab: Academy → BORA eLessons). U heeft dus geen andere toegangsgegevens nodig en krijgt gewoon toegang met uw toegangsgegevens voor het BORA PartnerNet. Link BORA PartnerNet: <https://partner.bora.com>

Heeft u nog geen toegang tot het BORA PartnerNet? Dan kunt u zich ook direct op ons leerplatform BORA eLessons registreren. Directe link BORA eLessons: <https://elessons.bora.com>

Met wie moet contact opnemen als ik vragen heb of toegangsgegevens nodig heb?

Email: elessons@bora.com

We wensen u veel plezier bij het verdiepen en uitbreiden van uw kennis met BORA.

BORA Academy NL | BE

BORA Training

Maakt wegwijs in de wereld van BORA!

Duur: 1 dag
Locatie: BORA Lounge 2.0,
Servicepartner De Smid,
Kanaalstraat 24, 5347 KM Oss (NL)
Doelgroep: BORA keukenverkopers en
-ontwerpers

page 51

BORA Experience

Kom ons met uw team bezoeken!

Duur: Individueel
Locatie: BORA in Raubling en Niederndorf
Doelgroep: BORA dealers en hun
medewerkers

page 54

BORA Montage Cursus

De monteur als sleutel tot succes!

Duur: 1 dag
Locatie: BORA Lounge 2.0,
Servicepartner De Smid,
Kanaalstraat 24, 5347 KM Oss (NL)
Doelgroep: Monteurs die de BORA systemen
bij consumenten, op beurzen, in
toonzalen installeren

page 52

BORA Montage Training on Tour

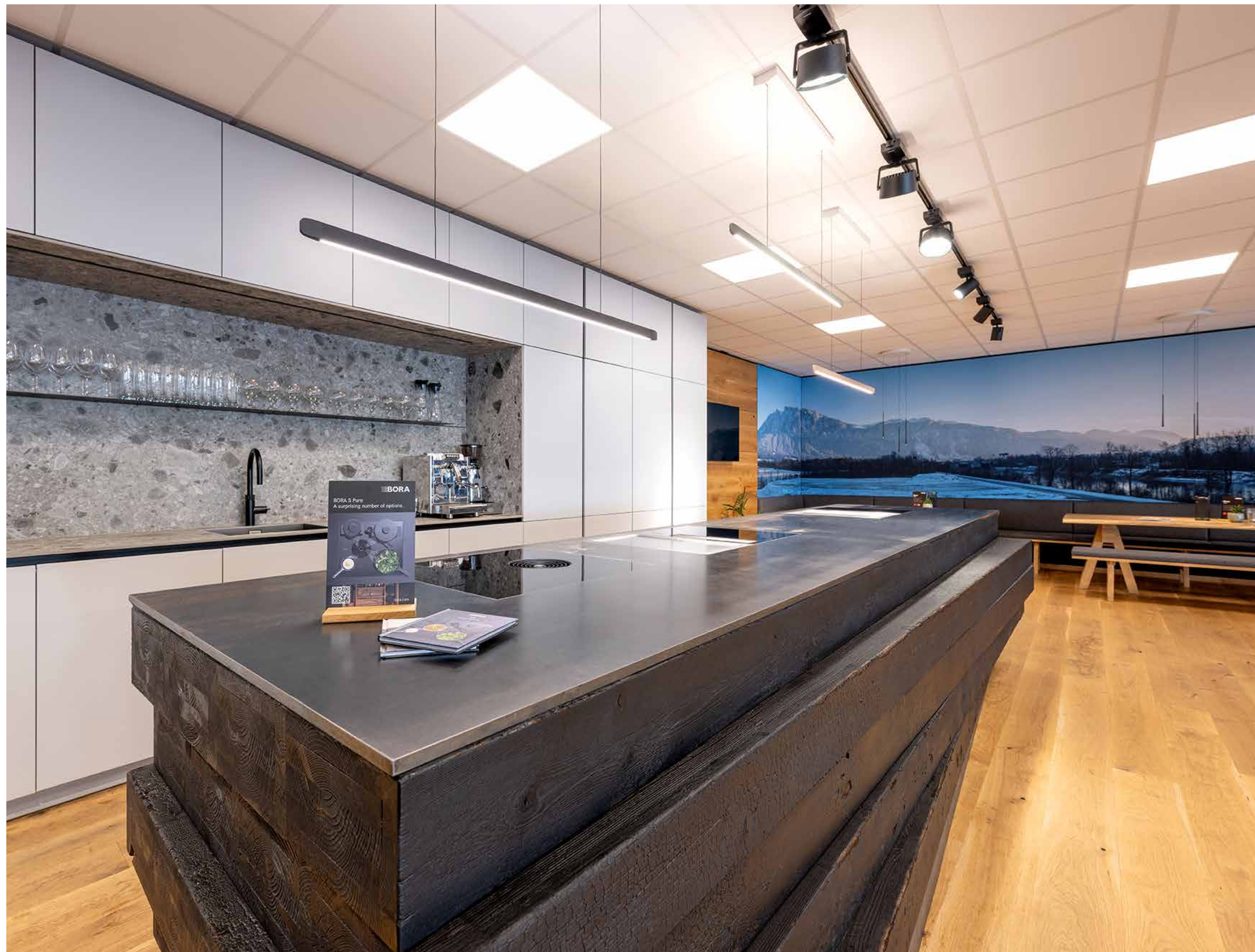
De monteur als sleutel tot succes!

Duur: 1 dag
Locatie: Bij jou in de buurt of direct bij jou
op locatie
Doelgroep: Keukenmonteurs

page 53

BORA Training

Deze training maakt alle actieve handelspartners en hun medewerkers perfect wegwijs in de wereld van BORA: in deze training doet u basiskennis op om succesvol te kunnen verkopen. Daarbij vertellen we het boeiende succesverhaal van de BORA keukenrevolutie en komt u meer te weten over het functionele principe van de ventilatietechniek, over de grondbeginselen van de producten en de details van de planning. Tijdens het gezamenlijk koken met onze chef-kok zult u onze producten live ervaren.



Doelgroep: BORA keukenverkopers en -ontwerpers

Duur: 1 dag
09.00 tot 16.00 uur & 15.00 tot 21.00 uur

Locatie: BORA Lounge 2.0
Servicepartner De Smid
Kanaalstraat 24, 5347 KM Oss (NL)

Kosten: Gratis

Registratie/Datums:
Klik om direct naar het
registratieportaal te gaan



Inhoud:

- Basisprincipes van installatietechniek, updates en planningsdetails over de BORA producten
- "Beleef alle verkooptips live" – waardevolle tips en antwoorden op alle vragen
- Marketingtools voor een succesvolle verkoop



BORA Montage Cursus

Onze ervaring leert ons dat ontwerp- en montagefouten aanzienlijk minder voorkomen, wat onze handelspartners zeer tevreden stemt: minder interventies van de klantendienst, minder afspraken voor namontage en tevreden klanten dankzij een correcte installatie van een krachtig systeem. Doel van de cursus: Op korte tijd de belangrijkste mijlpalen in de geschiedenis van BORA leren kennen en een overzicht krijgen van de systemen BORA. Onze ervaren trainer geeft u belangrijke tips over hoe elk systeem correct te monteren, zodat u in de toekomst zonder fouten de montage kunt uitvoeren.



Doelgroep: Monteurs die de BORA systemen bij consumenten, op beurzen, in toonzalen installeren

Duur: 1 dag

Locatie: BORA Lounge 2.0
Servicepartner De Smid
Kanaalstraat 24, 5347 KM Oss (NL)

Kosten: Gratis

Registratie/Datums:

Klik om direct naar het registratieportaal te gaan



Inhoud:

- Wat moet u weten over BORA? Overzicht van alle systemen van BORA
- Praktische instructies en tips waarop u moet letten bij de montage van elk systeem
- BORA live beleven: een snack maken en ondertussen meer leren over de reiniging en het onderhoud van BORA producten en antwoord krijgen op de meest gestelde vragen van klanten.

BORA Montage Training on Tour

Wij komen naar u toe! Onze montage-instructeurs bieden namelijk ook bij u in de buurt workshops voor keukeninstallateurs aan.

Klik op de link hieronder en dan kunt u zien waar en wanneer we met onze bestelbus stoppen.

Verder delen deze ervaren instructeurs de nodige basiskennis voor de communicatie met de klant met u: van een korte introductie over de ontwikkeling van het bedrijf en basisinformatie over het product tot antwoorden op de vragen die u het vaakst van klanten krijgt.



Doelgroep: Keukenmonteurs

Duur: 1 dag
09.00 - 16.00 uur

Locatie: Bij jou in de buurt of direct bij jou op locatie

Kosten: Gratis

Registratie/Datums:
Klik om direct naar het
registratieportaal te gaan



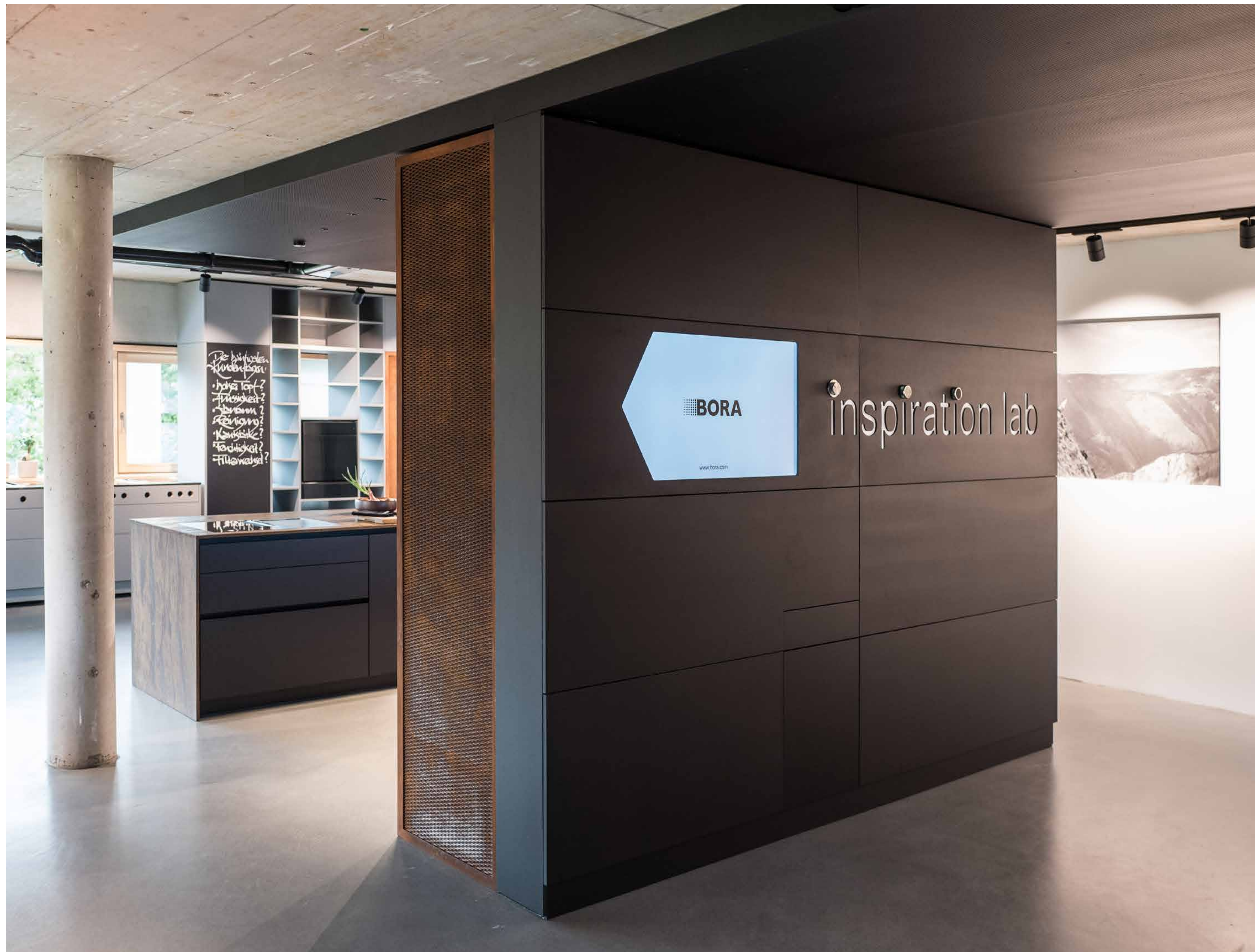
Inhoud:

- Bedrijf BORA – Ontwikkeling van een merk
- De rol van de installateur als sleutel tot succes
- De installateur als merkambassadeur, dienstverlener en verkoper
- BORA-productfundamentals als veilige basis
- Communicatie met de eindklant – antwoorden op de meest gestelde vragen
- Productdetails live op het product – hands on!

BORA Experience

Bezoek ons met uw hele team en ervaar BORA van heel dichtbij! Wij organiseren uw bedrijfsuitstapje samen met u als onze handelspartner – inclusief een spannend begeleidend programma. Het programma wordt geheel naar uw wensen samengesteld.

Zo kan er bijvoorbeeld een bezoek worden gebracht aan het hoofdkantoor van BORA en het BORA onderzoeks- en ontwikkelingscentrum in Niederndorf in combinatie met een gezamenlijke kookavond in de BORA Kochwerkstatt. Maar we staan ook open voor uw eigen ideeën: neem contact met ons op.



Doelgroep: BORA dealers en hun medewerkers

Duur: Individueel

Locatie: BORA in Raubling en Niederndorf

Kosten: Individueel

Registratie: Rechtstreeks bij uw regionale verkoopmanager

Inhoud:

Individueel naar uw wensen (bijvoorbeeld bezichtiging BORA hoofdkantoor in Raubling, bezichtiging BORA centrum in Niederndorf, gezamenlijke kookavond, ...)

ES



BORA eLessons

¿Qué es BORA eLessons?

¡Conocimiento disponible en todo momento y lugar! BORA eLessons es la plataforma formativa en línea para nuestros socios comerciales. Ofrecemos a nuestros socios comerciales la oportunidad de conocer, de manera complementaria a nuestros cursos presenciales, todo sobre los sistemas de BORA. ¡Perfecta tanto para principiantes como para aquellos que deseen refrescar sus conocimientos!

¿Qué ofrece BORA eLessons a nuestros socios comerciales?

- 1. Aprendizaje flexible** Decida usted mismo dónde y cuándo desea realizarlo y disfrute de completa flexibilidad en cuanto a tiempo y lugar.
- 2. Aprendizaje adaptado** Determine su propio ritmo de aprendizaje adaptando las unidades de aprendizaje a sus necesidades.
- 3. Aprendizaje independiente** Elija su dispositivo terminal preferido o habitual para trabajar de manera rápida y eficaz
- 4. ¡Diversión y sorpresas!** ¡Escale puestos en la lista de clasificación! 1 vez al mes premiaremos con una sorpresa a las personas que hayan conseguido más puntos.

¿Cómo accedo a BORA eLessons?

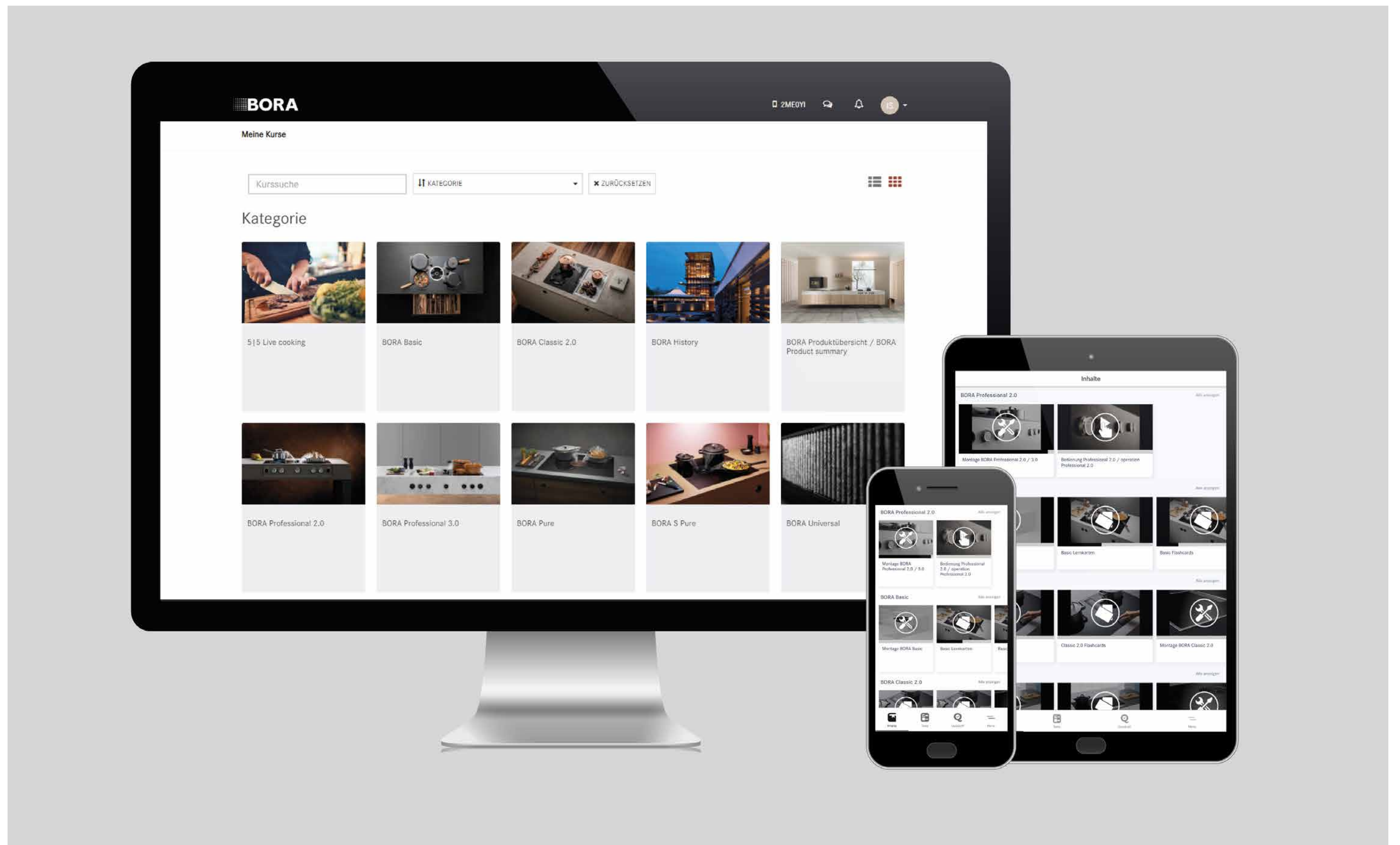
Nuestros socios comerciales pueden acceder a la plataforma formativa online a través de la BORA PartnerNet o, también, a través de nuestra plataforma BORA eLessons.



BORA PartnerNet



BORA eLessons



Si ya cuenta con acceso a la BORA PartnerNet, con tan solo 2 clics será transferido cómodamente a BORA eLessons desde la BORA PartnerNet (pestaña: Academy → BORA eLessons). Por tanto, no necesita ningún dato de acceso adicional, sino que puede acceder con sus datos de acceso habituales para la BORA PartnerNet. Enlace BORA PartnerNet: <https://partner.bora.com>

Aunque no cuente con acceso a la BORA PartnerNet, también puede registrarse directamente en nuestra plataforma formativa BORA eLessons. Enlace directo BORA eLessons: <https://elessons.bora.com>

¿Con quién debo ponerme en contacto si tengo preguntas o necesito datos de acceso?

E-mail: elessons@bora.com

Esperamos que disfrute profundizando y ampliando sus conocimientos con BORA.

BORA Academy ES

BORA Training

¡La introducción al mundo de BORA!

Duración: 2,5 días

Localización: Raubling

Grupo
destinatario: Vendedores y planificadores
de BORA del comercio
especializado

página 58

BORA Training on Tour

¡Acomodamos el comercio!

Duración: En función de la actividad
seleccionada

Localización: directamente en su localidad

Grupo
destinatario: Vendedores y planificadores
de BORA del comercio
especializado

página 61

BORA Experience

¡Venga a visitarnos con su equipo!

Duración: Individual

Localización: BORA en Raubling y
Niederndorf

Grupo
destinatario: Socios comerciales de BORA
y sus empleados

página 64

BORA X BO Experience

¡Cocine como los profesionales!

Duración: 1,5 días

Localización: Raubling

Grupo
destinatario: Vendedores y planificadores
de BORA del comercio
especializado

página 59

BORA Formación para directores generales

¡Intercambio e inspiración a la altura de los ojos!

Duración: 2 días

Localización: Raubling

Grupo
destinatario: Directores generales y jefes de
ventas de los socios minoristas
de BORA

página 62

BORA Training para el motaje on Tour

¡El montador como clave para el éxito

Duración: 1 día

Localización: Cerca de su zona o directamen-
te in situ, en sus instalaciones

Grupo
destinatario: Instaladores de cocina

página 60

BORA Formación para señoras

¡Sólo para mujeres!

Duración: 2 días

Localización: Raubling

Grupo
destinatario: Socios comerciales de BORA

página 63



BORA Training

La presentación perfecta del mundo de BORA para todos los socios comerciales activos y sus empleados: En esta formación obtendrá los conocimientos básicos necesarios para poder vender con éxito. En ella le proporcionamos datos muy interesantes sobre la historia de éxito de la revolución de la cocina de BORA y podrá aprender más acerca del principio de funcionamiento de la tecnología de extracción, los fundamentos de los productos y los detalles de la planificación. Igualmente, podrá familiarizarse con los argumentos y las herramientas de marketing que le permitirán convencer a sus clientes en un instante, además de conocer los productos BORA de primera mano en una velada culinaria en grupo.

**Grupo**

destinatario: Vendedores y planificadores de BORA del comercio especializado

Duración:

2,5 días

Día 1: Llegada individual hasta las 19.00 horas
(incl. una velada bávara)

Día 2: 09.00 - 22.00 horas (incl. velada culinaria BORA)

Día 3: 09.00 - 13.00 horas

Localización: BORA Academy en Raubling

Coste:

150,00 € más IVA (incl. hotel, comidas, traslados)

400,00 € más IVA (incl. hotel, comidas, traslados y vuelo*)

Inscripciones: Dirigidas al responsable de ventas de la zona

Contenidos:

- La empresa BORA: la historia de éxito de la revolución de las cocinas. Incluida visita a la werkhaus.
- Planificación básica y detallada de los nuevos productos BORA.
- Actualizaciones y aspectos básicos en los productos BORA actuales.
- Desarrollo de argumentos de venta tangibles – consejos para el negocio de venta diario. Consejos para el negocio de ventas diario y respuestas a las preguntas más frecuentes de los clientes.
- Presentación de herramientas de marketing inspiradoras para su uso diario.
- Evento de cocina juntos: ¡experimente BORA en directo!



BORA X BO Experience

¿Cómo puedo organizar una demostración de cocina BORA perfecta con el X BO? ¿Cómo puedo inspirar a mis clientes con el X BO de principio a fin? En este curso de formación sobre el producto, le proporcionaremos herramientas útiles y mucha inspiración para organizar con éxito una demostración de cocina en directo con el X BO. También obtendrá importantes conocimientos básicos sobre la empresa BORA y la filosofía que hay detrás de ella, así como sobre el producto BORA X BO.

**Grupo**

destinatario: Vendedores y planificadores de BORA del comercio especializado

Duración:

1,5 días

Día 1: 15.00 - 22.00 horas

(incl. velada culinaria BORA)

Día 2: 09.00 - 15.00 horas

Localización: BORA Academy en Raubling

Coste:

150,00 € más IVA (incl. hotel, comidas, traslados)

400,00 € más IVA (incl. hotel, comidas, traslados y vuelo*)

Inscripciones: Dirigidas al responsable de ventas de la zona

Contenidos:

- La historia de éxito de BORA: la empresa y su filosofía
- Fundamentos del producto y formación sobre el mismo – la base para una demostración de cocina con X BO
- El papel de los chefs en BORA – ¿por qué "cocina en vivo"?
- Formación sobre presentaciones y cocinar juntos



BORA Training para el montaje on Tour

Muy cerca de usted. Nuestros formadores expertos en montaje ofrecen talleres para montadores de cocinas cerca de su zona. Averigüe a través del siguiente enlace de registro dónde y cuándo haremos parada con nuestro Sprinter. Asimismo, los formadores expertos en montaje se encargarán de proporcionarle los conocimientos básicos necesarios para la comunicación con el cliente: desde una presentación de la evolución de la empresa hasta las respuestas a las preguntas más frecuentes de los clientes, pasando por los fundamentos de cada producto.

**Grupo****destinatario:** Instaladores de cocina**Duración:** 1 día
09.00 – 16.00 horas**Localización:** En su barrio o directamente en su localidad**Coste:** Gratis**Inscripciones:** Dirigidas al responsable de ventas de la zona**Contenidos:**

- Empresa BORA - Desarrollo de una marca
- El papel del montador como clave del éxito
- El instalador como embajador de la marca, proveedor de servicios y vendedor
- Fundamentos del producto BORA como base segura
- Comunicación con el cliente final: respuestas a las preguntas más frecuentes
- Detalles sobre el producto en vivo: ¡manos a la obra!



BORA Training on Tour

BORA se adapta al comercio. BORA trabajará con usted para diseñar un programa de formación perfectamente adaptado a sus necesidades e ideas. Desde formación sobre productos y venta emocional hasta pequeñas demostraciones de cocina, todo es posible. Diseñe con nosotros su programa de formación BORA perfecto.



Grupo

destinatario: Vendedores y planificadores de BORA del comercio especializado

Duración: En función de la actividad seleccionada

Localización: Directamente en su localidad

Coste: Gratis

Inscripciones: Dirigidas al responsable de ventas de la zona

Contenidos:
Individual

BORA Formación para directores generales

Esta formación está dirigida a propietarios, directores generales y jefes de ventas responsables de la empresa. El taller se basa en la filosofía del fundador de BORA y propietario del estudio de cocinas, Willi Bruckbauer: "Los factores de éxito en el comercio minorista – los que realmente se diferencian no tienen competencia." Aprenderá cómo puede utilizar la marca BORA para sus propios fines y aumentar así su éxito de ventas. También refrescaremos sus conocimientos sobre BORA.

**Grupo**

destinatario: Directores generales y jefes de ventas de los socios minoristas de BORA

Duración:

2 días

Día 1: 15.00 - 22.00 horas

(incl. velada culinaria BORA)

Día 2: 09.00 - 22.00 horas (incl. programa nocturno)

Día 3: salida individual

Localización: BORA Academy en Raubling

Coste:

150,00 € más IVA (incl. hotel, comidas, traslados)

400,00 € más IVA (incl. hotel, comidas, traslados y vuelo*)

Inscripciones: Dirigidas al responsable de ventas de la zona

Contenidos:

- Factores de éxito en el comercio minorista: los que realmente se diferencian no tienen competencia.
- La marca como factor de éxito: aprovechar el viento de cola
- Visita a las instalaciones de Niederndorf
- Tarde de cocina conjunta
- Presentación de todos los nuevos productos
- Presentación de la BORA Academy – herramientas para el desarrollo del personal
- En diálogo con el equipo de ventas de BORA: ¿hacia dónde va el viaje y qué necesita el comercio?

BORA Formación para señoras

Las mujeres dirigen, piensan, comunican, deciden y compran de forma diferente a los hombres. Aproveche esta constatación para enriquecer ¡su trabajo! El BORA Ladies Club, desarrollado especialmente para las socias minoristas, te proporciona las herramientas para hacerlo. Aprovecha tu potencial como mujer en el sector de la cocina, desarrolla tus puntos fuertes en las ventas y ¡benefíciate de ellos! También le informamos sobre todas las innovaciones y desarrollos de los productos BORA.

**Grupo**

destinatario: Socios comerciales de BORA

Duración: 2 días

Día 1: 15.00 - 22.00 horas

(incl. velada culinaria BORA)

Día 2: 09.00 - 22.00 horas (incl. programa nocturno)

Día 3: salida individual

Localización: BORA Academy en Raubling

Coste: 150,00 € más IVA (incl. hotel, comidas, traslados)
400,00 € más IVA (incl. hotel, comidas, traslados y vuelo*)

Inscripciones: Dirigidas al responsable de ventas de la zona

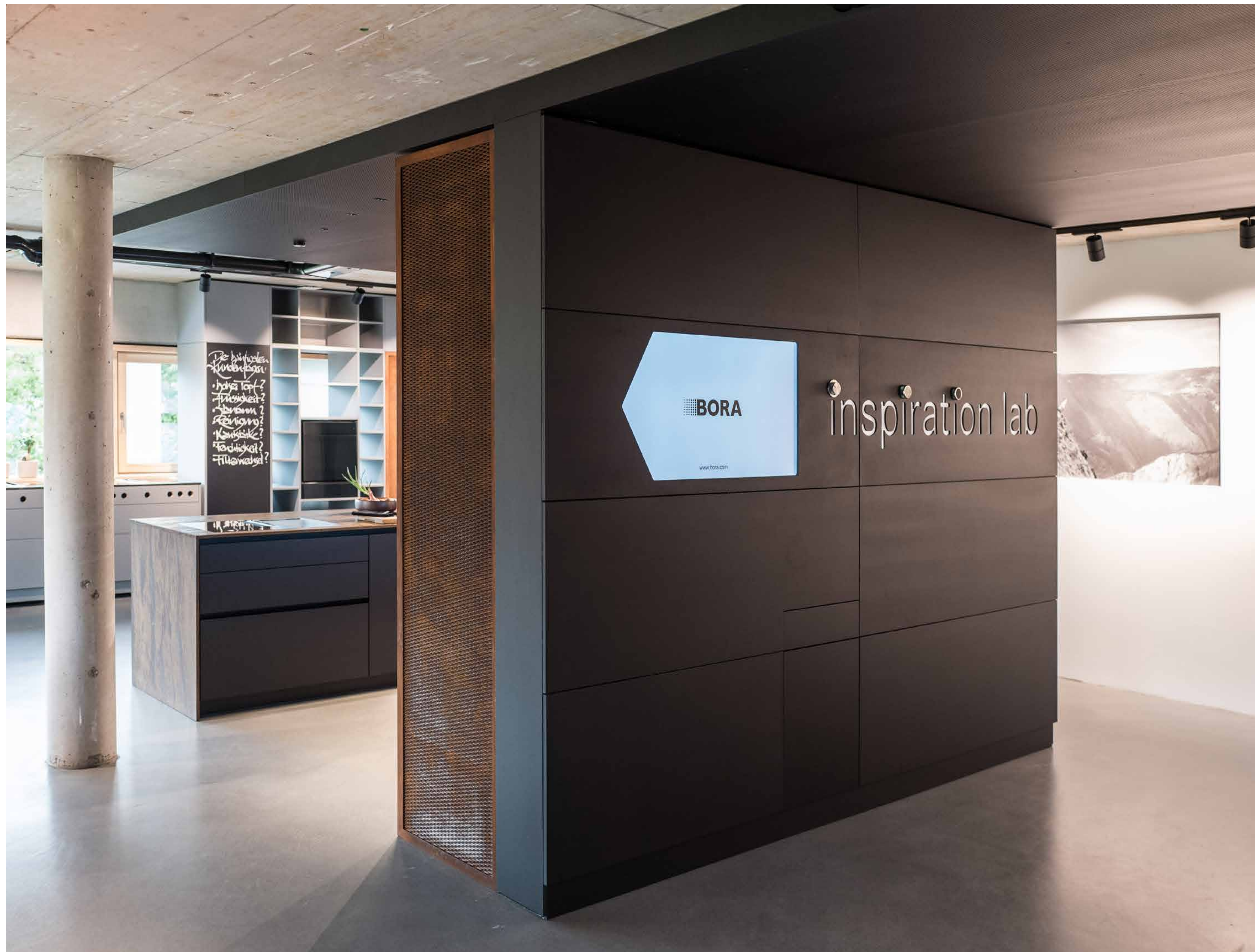
Contenidos:

- Presentación de todos los productos y herramientas de marketing
- Típico de una mujer típicamente masculino
- Comunicación adecuada con Insights
- La marca como factor de éxito – utilizar el viento de cola
- Visita a las instalaciones de Niederndorf



BORA Experience

¡Venga a visitarnos con todo su equipo y conozca BORA de primera mano! Permítanos organizar su salida de empresa con usted, nuestro socio comercial, incluido un interesante programa paralelo. Diseñamos el programa conforme a sus deseos. ¿Qué le parecería, por ejemplo, una visita a la central de BORA en Raubling y del Centro de Investigación y Desarrollo de BORA en Niederndorf, combinada con una velada culinaria en grupo en el BORA Kochwerkstatt? Por supuesto, estamos abiertos a cualquier otra propuesta individual: Contacte con nosotros.

**Grupo**

destinatario: Socios comerciales de BORA y sus empleados

Duración: Individual

Localización: BORA en Raubling y Niederndorf

Coste: Individual

Inscripciones: Dirigidas al responsable de ventas de la zona

Contenidos:

Adaptados de manera individual conforme a sus deseos (p. ej. visita a la central de BORA en Raubling, visita del Centro de BORA en Niederndorf, velada culinaria en grupo, ...)

IT



BORA eLessons

Che cos'è il BORA eLessons?

Conoscenze disponibili in ogni momento e ovunque! BORA eLessons è la piattaforma didattica online per i nostri partner commerciali. Offriamo ai nostri partner commerciali la possibilità, in aggiunta alle nostre formazioni in presenza, di imparare tutto quanto riguarda i sistemi BORA. Perfetta per i nuovi arrivati o per chi desidera rinfrescare le proprie conoscenze!

Che cosa offre il BORA eLessons ai nostri partner commerciali?

- 1. Apprendimento flessibile** Sei tu a decidere dove e quando vuoi imparare essendo così completamente flessibile per quanto riguarda il luogo e la tempistica di apprendimento.
- 2. Apprendimento su misura** Sei tu a determinare la velocità d'apprendimento adattando i moduli didattici a seconda delle tue necessità
- 3. Apprendimento indipendente** Sei tu a scegliere il dispositivo che preferisci e al quale sei maggiormente abituato per imparare velocemente ed efficacemente.
- 4. Divertimento e sorprese!** Scala la classifica e raggiungi la vetta! Una volta al mese chi ha accumulato il maggior numero di punti verrà ricompensato con una sorpresa!

Come posso partecipare a un BORA eLessons?

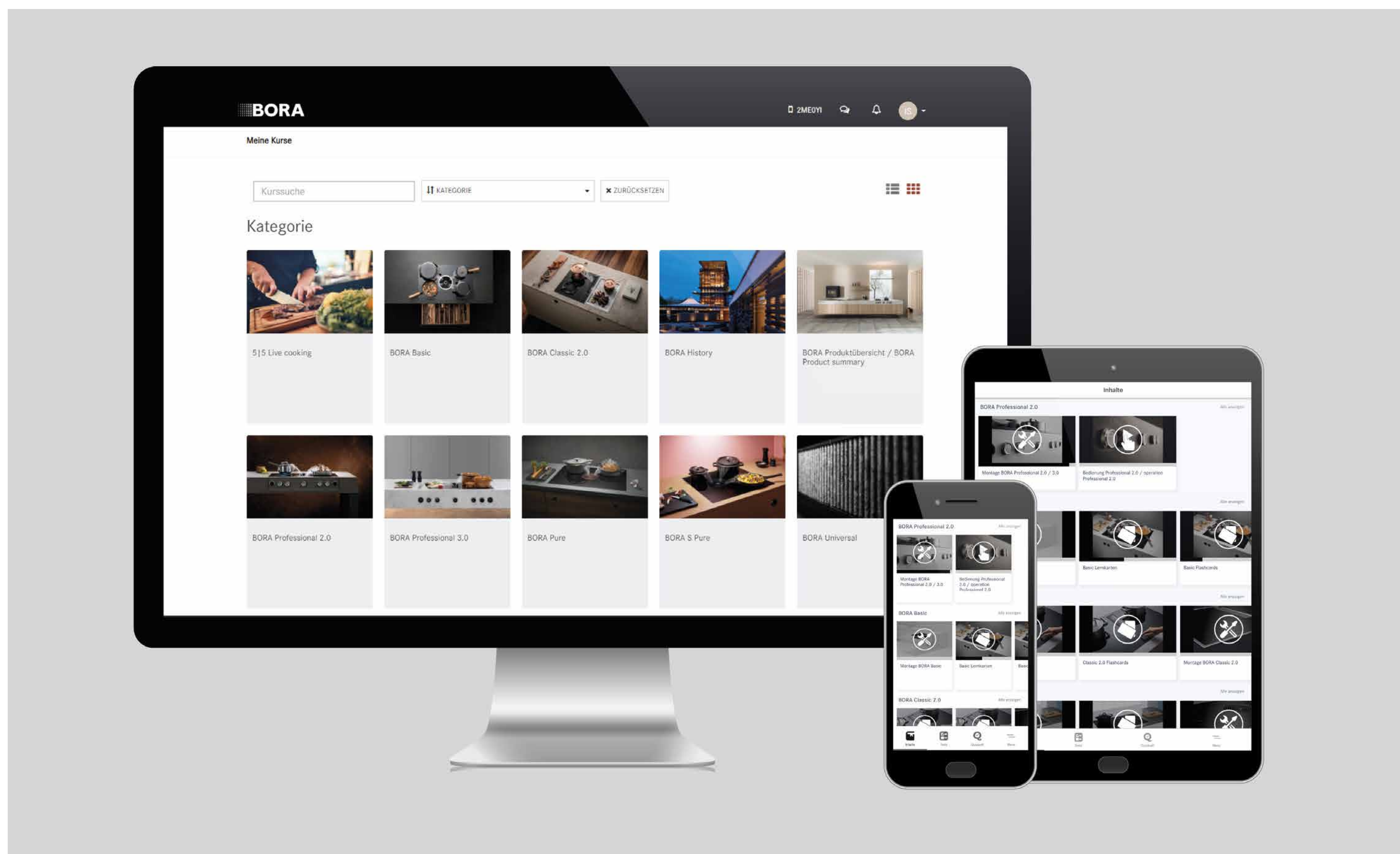
I nostri partner commerciali hanno accesso alla piattaforma didattica online tramite il BORA PartnerNet o anche direttamente tramite la piattaforma BORA eLessons.



BORA PartnerNet



BORA eLessons



Se hai già un accesso al BORA PartnerNet, con soli 2 clic verrai comodamente reindirizzato da BORA PartnerNet a BORA eLessons (scheda: Academy → BORA eLessons). Non hai quindi bisogno di altri dati di accesso, ma puoi utilizzare i tuoi dati di accesso abituali di BORA PartnerNet. Link BORA PartnerNet: <https://partner.bora.com>

Se non hai un accesso al BORA PartnerNet, puoi però certamente registrarti direttamente sulla nostra piattaforma didattica BORA eLessons. Link diretto BORA eLessons: <https://elessons.bora.com>

Chi devo contattare se ho domande o ho bisogno di dati di accesso?

elessons@bora.com

Vi auguriamo di approfondire e ampliare le vostre conoscenze con BORA.

BORA Academy IT

BORA Training

Introduzione al mondo di BORA!

Durata: 2,5 giornate

Sede: Raubling

Destinatari: Venditori e progettisti BORA del settore della vendita specializzata di cucine

pagina 68

BORA Training on Tour

Acomodamos el comercio!

Durata: A seconda dell'attività selezionata

Sede: Direttamente sul posto con voi

Destinatari: Venditori e progettisti BORA del settore della vendita specializzata di cucine

pagina 71

BORA Experience

Vieni a trovarci con tutta la tua squadra!

Durata: Personalizzata

Sede: BORA a Raubling e Niederndorf

Destinatari: Partner commerciali di BORA e relativi collaboratori

pagina 74

BORA X BO Experience

Cucinare come i professionisti!

Durata: 1,5 giornate

Sede: Raubling

Destinatari: Venditori e progettisti BORA del settore della vendita specializzata di cucine

pagina 69

BORA formazione per direttori generali

Scambio e ispirazione ad altezza d'uomo!

Durata: 2 giornate

Sede: Raubling

Destinatari: Amministratori delegati e direttori commerciali dei partner commerciali BORA

pagina 72

BORA Training per installatori on Tour

L'installatore come chiave del successo!

Durata: 1 giorno

Sede: Nelle vicinanze della vostra sede oppure direttamente sul posto

Destinatari: Installatori di cucine

pagina 70

BORA Club femminile

Solo per le donne!

Durata: 2 giornate

Sede: Raubling

Destinatari: I partner commerciali di BORA

pagina 73

BORA Training

L'ingresso ideale nel mondo di BORA per tutti i partner commerciali attivi e i loro collaboratori: In questo corso acquisirete le competenze di base per poter vendere con successo. Vi forniremo interessanti spunti sulla storia di successo della rivoluzione delle cucine BORA e scoprirete il principio di funzionamento della tecnologia di ventilazione, le nozioni fondamentali sui prodotti e i dettagli per la progettazione. Inoltre, apprenderete strategie e strumenti di comunicazione con cui convincere in un batter d'occhio i clienti e vivrete da vicino i prodotti BORA grazie a una serata culinaria condivisa.



- Destinatari:** Venditori e progettisti BORA del settore della vendita specializzata di cucine
- Durata:** 2,5 giornate
 1° giorno: arrivo individuale fino alle 19.00 (incl. serata bavarese)
 2° giorno: Ore 09.00 - 22.00 (compresa una serata culinaria BORA)
 3° giorno: Ore 09.00 - 13.00
- Sede:** BORA Academy a Raubling
- Costi:** 150,00 € IVA esclusa (comprensivi di vitto, alloggio in hotel, trasferimento)
 400,00 € IVA esclusa (comprensivi di vitto, alloggio in hotel, trasferimento e volo*)
- Iscrizione:** Direttamente presso il Responsabile di zona
- Contenuti:**
- L'azienda BORA - storia di successo della rivoluzione della cucina con visita al negozio werkhaus
 - Nozioni di base e dettagli di progettazione per i nuovi prodotti
 - Aggiornamento e nozioni di base sugli attuali prodotti BORA
 - Rendere tangibili gli argomenti di vendita - consigli preziosi per la vendita quotidiana vendite quotidiane e risposte alle domande più frequenti dei clienti
 - Presentazione di strumenti di marketing stimolanti per la vostra per la vostra attività quotidiana
 - Serata di cucina comune - sperimentate BORA dal vivo!

BORA X BO Experience

Come posso organizzare una perfetta dimostrazione di cucina BORA con l'X BO? Come posso ispirare i miei clienti con l'X BO dall'inizio alla fine? In questo corso di formazione sul prodotto vi forniremo strumenti utili e molte ispirazioni per un evento culinario dal vivo di successo con l'X BO. Inoltre, acquisirete importanti nozioni di base sull'azienda BORA, sulla sua filosofia e sul prodotto BORA X BO.



Destinatari: Venditori e progettisti BORA del settore della vendita specializzata di cucine

Durata: 1,5 giornate
 1° giorno: Ore 15.00 - 22.00
 (compresa una serata culinaria BORA)
 2° giorno: Ore 09.00 - 15.00

Sede: BORA Academy a Raubling

Costi: 150,00 € IVA esclusa (comprensivi di vitto, alloggio in hotel, trasferimento)
 400,00 € IVA esclusa (comprensivi di vitto, alloggio in hotel, trasferimento e volo*)

Iscrizione: Direttamente presso il Responsabile di zona

Contenuti:

- La storia di successo di BORA: l'azienda e la sua filosofia
- Nozioni di base sul prodotto e formazione sul prodotto - la base per una dimostrazione di cucina con X BO
- Il ruolo degli chef di BORA - perché "cucinare dal vivo"?
- Formazione sulla presentazione e cucina insieme

BORA Training per installatori on Tour

Veniamo noi da te. I nostri istruttori specializzati offrono sessioni di formazione rivolte agli installatori di cucine anche vicino a te. Per scoprire quando e dove facciamo tappa col nostro furgone consulta il link di seguito per la registrazione. Inoltre, gli istruttori specializzati ti trasmetteranno le conoscenze di base per comunicare col cliente, dall'introduzione sullo sviluppo aziendale fino alle risposte alle domande più frequenti, passando per le caratteristiche fondamentali dei prodotti.



Destinatari: Installatori di cucine

Durata: 1 giorno
Ore 09.00 – 16.00

Sede: Nel vostro quartiere o direttamente nella vostra sede

Costi: Gratuito

Iscrizione: Direttamente presso il Responsabile di zona

Contenuti:

- Azienda BORA – Sviluppo di un marchio
- Il ruolo dell'allestitore come chiave del successo
- L'installatore come ambasciatore del marchio, fornitore di servizi e venditore
- I fondamentali del prodotto BORA come base sicura
- Comunicazione con il cliente finale – risposte alle domande più frequenti
- Dettagli del prodotto in diretta sul prodotto – hands on!

BORA Training on Tour

BORA accoglie gli operatori del settore. BORA lavorerà con voi per progettare un programma di formazione perfettamente adattato alle vostre esigenze e idee. Dalla formazione sui prodotti alla vendita emozionale, fino a piccole dimostrazioni di cucina, tutto è possibile. Progettate con noi il vostro programma di formazione BORA perfetto.



Destinatari: Venditori e progettisti del settore del commercio specializzato di cucine

Durata: A seconda dell'attività selezionata

Sede: Direttamente sul posto con voi

Costi: Gratuito

Iscrizione: Direttamente presso il Responsabile di zona

Contenuti:
Individuale

BORA formazione per direttori generali

Questa formazione si rivolge a proprietari, amministratori delegati e direttori commerciali responsabili dell'attività. Il workshop si basa sulla filosofia del fondatore di BORA e proprietario dell'atelier di cucina Willi Bruckbauer: "I fattori di successo nel commercio al dettaglio: chi si differenzia veramente non ha concorrenza". Imparerete come utilizzare il marchio BORA per i vostri scopi e quindi come aumentare il vostro successo di vendita. Inoltre, rinfrescheremo le vostre conoscenze di BORA.



Destinatari: Amministratori delegati e direttori commerciali dei partner commerciali BORA

Durata: 2 giornate
 1° giorno: Ore 15.00 - 22.00
 (compresa una serata culinaria BORA)
 2° giorno: Ore 09.00 - 22.00
 (incluso il programma serale)
 3° giorno: partenza individuale

Sede: BORA Academy a Raubling

Costi: 150,00 € IVA esclusa (comprensivi di vitto, alloggio in hotel, trasferimento)
 400,00 € IVA esclusa (comprensivi di vitto, alloggio in hotel, trasferimento e volo*)

Iscrizione: Direttamente presso il Responsabile di zona

Contenuti:

- Fattori di successo nel retail: chi si differenzia veramente non ha concorrenza.
- Il marchio come fattore di successo: sfruttare il vento di coda
- Visita al sito di Niederndorf
- Serata di cucina congiunta
- Presentazione di tutti i nuovi prodotti
- Presentazione della BORA Academy – strumenti per lo sviluppo del personale
- Dialogo con il team di vendita BORA: dove sta andando il viaggio e di cosa ha bisogno l'azienda?

BORA Club femminile

Le donne guidano, pensano, comunicano, decidono e comprano in modo diverso dagli uomini. Utilizzate questa consapevolezza per arricchire il vostro lavoro! Il BORA Ladies Club, sviluppato appositamente per le donne partner del commercio al dettaglio, vi fornisce gli strumenti per farlo. Sfruttate il vostro potenziale come donna nel settore della cucina, sviluppate i vostri punti di forza nelle vendite e traetene profitto! Forniamo inoltre informazioni su tutte le innovazioni e gli ulteriori sviluppi dei prodotti BORA.



Destinatari: I partner commerciali di BORA

Durata: 2 giornate
 1° giorno: Ore 15.00 - 22.00
 (compresa una serata culinaria BORA)
 2° giorno: Ore 09.00 - 22.00
 (incluso il programma serale)
 3° giorno: partenza individuale

Sede: BORA Academy a Raubling

Costi: 150,00 € IVA esclusa (comprensivi di vitto, alloggio in hotel, trasferimento)
 400,00 € IVA esclusa (comprensivi di vitto, alloggio in hotel, trasferimento e volo*)

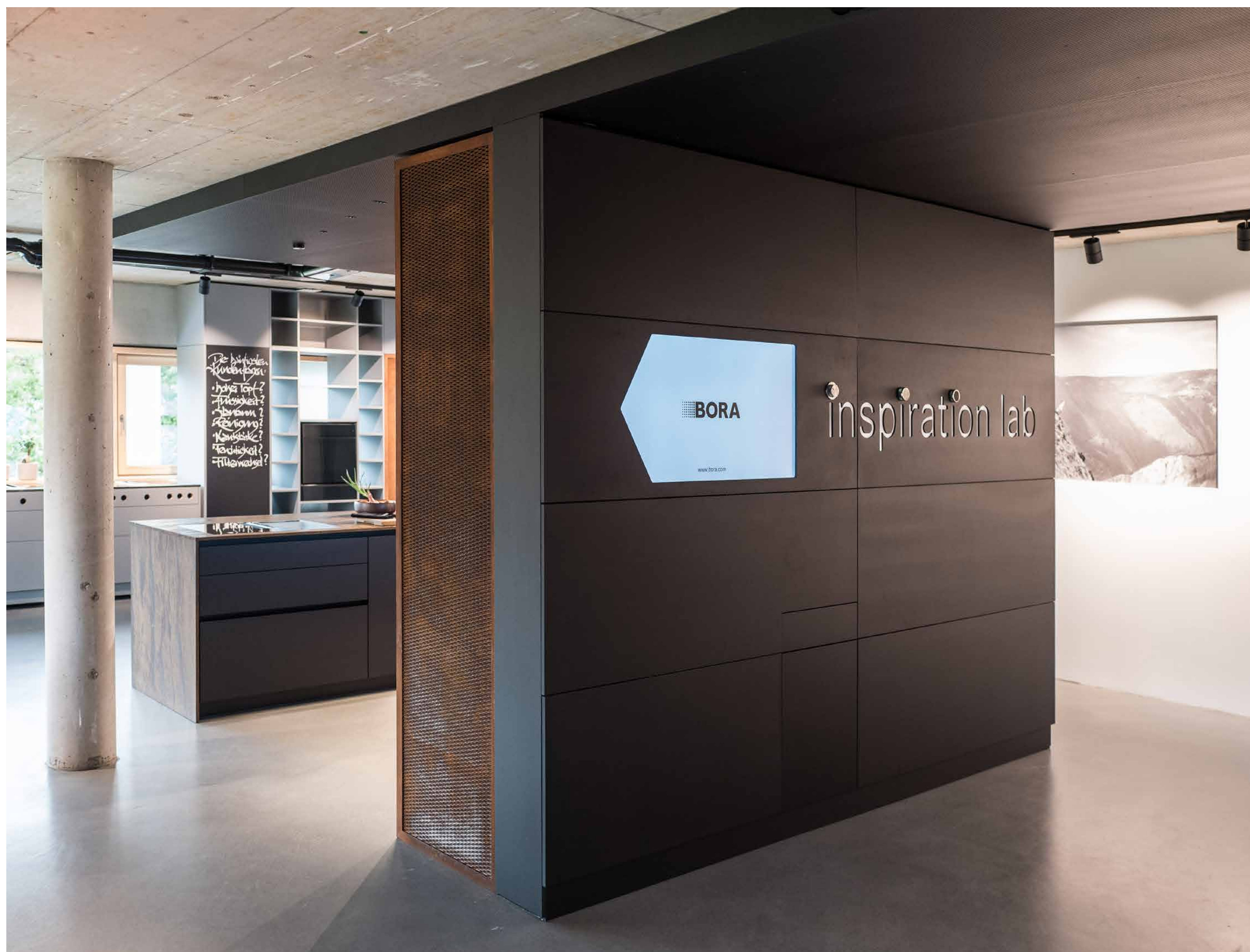
Iscrizione: Direttamente presso il Responsabile di zona

Contenuti:

- Presentazione di tutti i prodotti e degli strumenti di marketing
- Tipicamente donna! Tipicamente maschile!
 Comunicazione adeguata al tipo di persona con gli Insights
- Il marchio come fattore di successo – sfruttare il vento di coda
- Visita alla sede di Niederndorf

BORA Experience

Venite a trovarci con tutta la vostra squadra di collaboratori per vivere un'esperienza BORA da vicino! Insieme a voi, nostri partner commerciali, progetteremo una visita aziendale con un entusiasmante programma di attività concomitanti. Il programma sarà stilato interamente sulla base delle vostre necessità. Che ne dite, ad esempio, di una visita alla sede centrale di BORA a Raubling e al Centro BORA di ricerca e sviluppo di Niederdorf, abbinando poi una serata culinaria condivisa nel BORA Kochwerkstatt? Siamo aperti anche alle vostre proposte personali: parliamone insieme!



Destinatari: Partner commerciali di BORA e relativi collaboratori

Durata: Personalizzata

Sede: BORA a Raubling e Niederdorf

Costi: Personalizzati

Iscrizione: Direttamente presso il Responsabile di zona

Contenuti:

Personalizzati a seconda delle vostre necessità (ad es., visita alla sede centrale di BORA a Raubling, visita al Centro BORA di Niederdorf, serata culinaria condivisa, ecc.)

Unsere Heimat

Where we are based

Das BORA Trainingscenter, die Sales Academy im BORA Headquarter in Raubling, der BORA Flagship Store in Herford und das Forschungs- und Entwicklungszentrum in Niederndorf bieten den perfekten Rahmen für unsere Trainings. Die besondere Architektur und Materialität spiegeln die Werte von BORA wider und schaffen damit einen Raum zum Erleben, Anfassen, Ausprobieren und Wohlfühlen. Kommen Sie uns besuchen und überzeugen Sie sich selbst.

The BORA Training Centre, the Sales Academy at the BORA headquarters in Raubling, Germany, the BORA Flagship Store in Herford, Germany, and the Research and Development Centre in Niederndorf, Austria, offer the perfect settings for our training courses. Their unique architecture and use of materials reflect the BORA values, creating a comfortable, interactive space for learning and experimenting. Come pay us a visit and see for yourself!

Academy Website DE:
<https://academy.bora.com/de>

Hier anmelden!

Academy Website EN:
<https://academy.bora.com/en>

Register here!



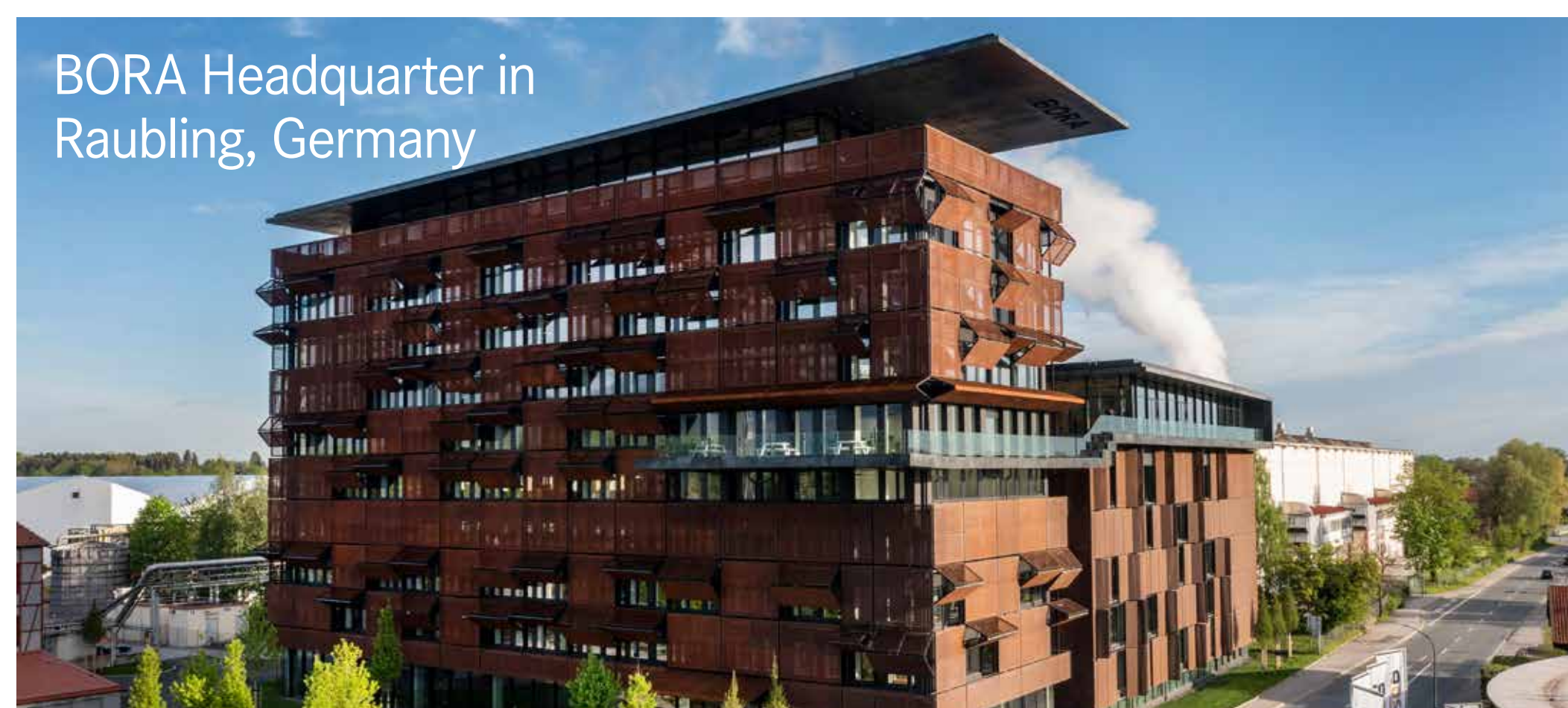
BORA Academy in Raubling, Germany



BORA Research and Development Centre in Niederndorf, Austria



BORA Lounge 2.0 in Oss, Netherlands



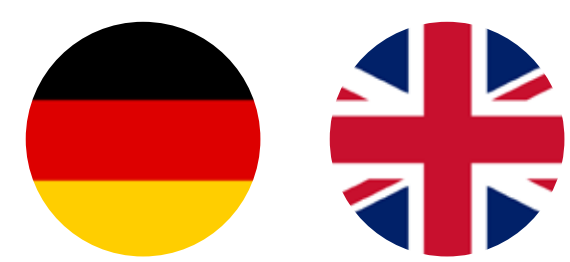
BORA Headquarter in Raubling, Germany



BORA Flagship Store in Herford, Germany



BORA LAB in London, UK



Wir sind persönlich für Sie da

Schon angemeldet? Bei Interesse oder Fragen zu den Trainings melden Sie sich gerne direkt bei uns. Schon teilgenommen? Ihr Feedback ist uns wichtig und hilft uns immer besser zu werden, denn das ist unser Anspruch. Wir freuen uns auf Ihre Rückmeldungen, Wünsche und Anregungen und hoffen, Sie bald wieder bei BORA begrüßen zu dürfen.
Ihr BORA Academy Team

Anmeldung unter:

Tel.: +49 (0) 80 35 98 40 - 120; Email: training@bora.com

BORA Academy Website: <https://academy.bora.com/de>

BORA Trainingscenter

Rosenheimer Strasse 32, D-83064 Raubling

Wir freuen uns auf Sie!

We're here for you

Have you already registered? If you are interested in the training sessions, or if you have any questions, just contact us. Have you previously attended a training session? We really value your feedback as it helps us to keep enhancing our training programmes, which we always strive to do. We look forward to hearing your feedback, requests and suggestions. We hope that we will see you back at BORA soon.

Your BORA Academy Team

Register your interest here:

Phone: +49 (0) 80 35 98 40 - 120; Email: training@bora.com

BORA Academy Website: <https://academy.bora.com/en>

BORA Trainingscenter

Rosenheimer Strasse 32, D-83064 Raubling, Germany

We look forward to seeing you!

